

KUWAIT : 12/8/2026

الكويت في: 2026/8/12

To: Boursa Kuwait Company

السادة / شركة بورصة الكويت المحترمين

Subject: Analyst / investors
Conference Transcript for Q2-2026

الموضوع : محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين
للقربع الثاني من عام 2026

With reference to the above subject, and pursuant to the requirements of Boursa Kuwait Rules , as per Resolution No.(1) /2018 kindly note that the quarterly Analyst / Investors Conference (Q2/2026) was held through a Live Webcast on Monday: 10/8/2026 at 1:00 pm local time.

بالإشارة الى الموضوع أعلاه ، وعملاً بقواعد البورصة الصادرة بموجب القرار رقم (1) لسنة 2018 نحيطكم علماً بأن مؤتمر المحللين / المستثمرين للربع الثاني من عام 2026 قد انعقد في يوم الاثنين الموافق 2026/8/10 في تمام الساعة 1:00 ظهراً وفق التوقيت المحلي عن طريق البث المباشر علي الانترنت (webcast).

Please refer to the attachment for the minutes of the Conference (Q2/2026).

مرفق طيه محضر المحللين / المستثمرين للربع الثاني لعام 2026 .

Yours sincerely,

وتفضلوا بقبول وافر الاحترام ،،،



الشركة المتكاملة القابضة ش.م.ك.ع.
Integrated Holding Co. K.S.C.P



Mahmoud Ahmed Abdelhamid
Group Legal Dept.Manager

محمود احمد عبد الحميد
مدير الإدارة القانونية للمجموعة



محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني لعام 2026

زينة فارس : مساء الخير، سيداتي وسادتي. معكم زينة فارس من المجموعة المالية هيرميس للبحوث، ويسعدني أن أرحب بكم جميعاً في المؤتمر الهاتفي لمناقشة نتائج الربع الثاني من عام 2026 لشركة المتكاملة القابضة، ويشرفنا أن ينضم إلينا اليوم كل من السيد جوزيف فرنانديز رئيس الإدارة المالية للمجموعة، والسيد معاذ الرئيس نائب الرئيس التنفيذي. ومن دون إطالة، أترك الكلمة الآن إلى الإدارة. تفضلوا مشكورين.

جوزيف فرنانديز : شكراً لك يا زينة. مساء الخير، ومرحباً بجميع المشاركين في مؤتمر المحللين لمناقشة نتائج النصف الأول من عام 2026.

تمثل حالة عدم اليقين والتقلبات الحادة الناتجة عن التوترات الجيوسياسية المستمرة مصدر قلق بشأن نمو أعمالنا. وترتبط عملياتنا ارتباطاً وثيقاً بعمقود الهندسة والتوريد والإنشاء، والتي تعتمد بدورها على توفر العديد من العناصر الأساسية، معظمها من الواردات اللازمة لتنفيذ المشروعات. وقد أدى تأخر هذه العناصر وعدم توفرها إلى تأخير تنفيذ المشروعات، وبالتالي تراجع الطلب على خدمات تأجير معدتنا.

على الرغم من أننا استهللنا عام 2026 بنمو قوي في الإيرادات، فإن معدلات الاستفادة من المعدات بدأت تتباطأ اعتباراً من مارس 2026، كما ظلت إيرادات النصف الأول من عام 2026 ثابتة تقريباً عند نفس مستويات النصف الأول من عام 2025. وفي المقابل، انخفض صافي الربح خلال النصف الأول من عام 2026 بنسبة 24%، وهو ما يُعزى بصورة رئيسية إلى ارتفاع المصروفات التشغيلية ومخصص الديون المشكوك في تحصيلها ومصروفات الإهلاك، بالإضافة إلى انخفاض المكاسب المحققة من بيع المعدات المستعملة. ومن ناحية أخرى، تأسست شركة مشروع مشترك جديدة في قطر بالتعاون مع شركة "دي رايك أوروبا بي في" الهولندية، حيث تمتلك شركتنا التابعة في قطر حصة مسيطرة قدرها 70% في هذا المشروع المشترك وقد أُسست هذه الشركة خصيصاً لتنفيذ مشروع مع شركة قطر للبتروكيماويات (قابكو) لمدة 10 سنوات تبدأ في 1 يناير 2027.

وترد أبرز مؤشرات الأداء المالي في الشريحة رقم 6 ورقم 7.



فإذا انتقلنا إلى الشريحة رقم 6 الخاصة بالإيرادات، سنرى أنه نتيجةً للعوامل التي أوضحناها سابقاً، انخفضت إيرادات الربع الثاني من عام 2026 بنسبة 1.4% مقارنةً بإيرادات الفترة نفسها من عام 2025، بينما جاءت إيرادات النصف الأول من عام 2026 متساوية تقريباً مع نفس المعدلات المسجلة في الفترة نفسها من العام السابق.

وعند الانتقال إلى الشريحة رقم 7 المتعلقة بصافي الأرباح، سنرى أن صافي أرباح الربع الثاني من عام 2026 قد تأثر بانخفاض الإيرادات، وارتفاع التكاليف المباشرة للعمالة ومصروفات الإهلاك ومخصص الديون المشكوك في تحصيلها، بالإضافة إلى تراجع المكاسب المحققة من بيع المعدات. وبناءً على ذلك، انخفض صافي أرباح الربع الثاني بنسبة 36% مقارنة بالربع الثاني من عام 2025.

كما انخفض صافي الأرباح خلال النصف الأول من عام 2026 أيضاً بنسبة 24% مقارنةً بالفترة المماثلة من العام السابق. وعلى الرغم من استقرار الإيرادات عند نفس معدلات النصف الأول من عام 2025، فإن تراجع الأرباح يُعزى إلى عدة عوامل، وأود أن أسلط الضوء على أبرزها فيما يلي:

أولاً، ارتفعت تكاليف العمالة بمقدار 484 ألف دينار كويتي، وذلك نتيجة الإبقاء على العمالة الحالية واستقطاب عمالة إضافية لدعم مستهدفات النمو وتلبية متطلبات التعاقد الجديد الذي بدأ سريانه في فبراير 2026، إلا أن الأعمال توقفت اعتباراً من مارس 2026 بسبب الأزمة المستمرة.

ثانياً، ارتفعت مصروفات الإهلاك على الأصول التشغيلية بمقدار 318 ألف دينار كويتي، وذلك نتيجة احتساب كامل مصروفات الإهلاك على المعدات الجديدة التي تم شراؤها خلال النصف الثاني من العام السابق، بالإضافة إلى مصروفات الإهلاك المتعلقة بالمعدات الجديدة التي تم شراؤها لتنفيذ العقد الجديد.

ثالثاً، ارتفع مخصص الديون المشكوك في تحصيلها، وفقاً لما يقتضيه المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9، بمقدار 356 ألف دينار كويتي خلال النصف الأول من عام 2026، في حين شهدت الفترة المماثلة من عام 2025 عكس مخصصات بقيمة 107 آلاف دينار كويتي.



رابعاً، انخفضت المكاسب المحققة من بيع المعدات المستعملة خلال النصف الأول من عام 2026 بمقدار 252 ألف دينار كويتي مقارنةً بالنصف الأول من عام 2025.

ننتقل الآن إلى الشريحة رقم 8 التي تستعرض مساهمة الإيرادات حسب التوزيع الجغرافي: ارتفعت حصة الكويت من إجمالي الإيرادات إلى 42% مقارنةً بنسبة 36% في النصف الأول من العام السابق، في حين تراجعت حصة قطر تراجعاً ملحوظاً إلى 39% مقابل 44% في الفترة نفسها من العام السابق. أما المملكة العربية السعودية، فقد ساهمت بنسبة 19% من إجمالي الإيرادات خلال النصف الأول من عام 2026، مسجلةً انخفاض قدره 1% في حصة الإيرادات مقارنةً بإجمالي الإيرادات في النصف الأول من عام 2025.

وتُعرض مساهمة كل قطاع من قطاعات التشغيل في الإيرادات في الشريحة رقم 9؛ حيث ظل إجمالي الإيرادات من قطاع تأجير المعدات وقطاع الرفع الثقيل خلال النصف الأول من عام 2026 مستقرًا تقريبًا عند المستوى المسجل في النصف الأول من عام 2025، وبلغت مساهمتهما مجتمعيتين 78% من إجمالي الإيرادات.

وبالمثل، جاء إجمالي الإيرادات من عمليات الموانئ خلال النصف الأول من عام 2026 عند مستوى مماثل تقريبًا للإيرادات المسجلة في الفترة المماثلة من العام السابق، ليساهم بنسبة 17% من إجمالي الإيرادات، في حين بلغت إيرادات قطاع النقل 5% من إجمالي الإيرادات، أي ضعف مستواها تقريبًا مقارنةً بالنصف الأول من عام 2025.

ننتقل الآن إلى الشريحة رقم 10 التي تستعرض قائمة المركز المالي. تتمثل أبرز التغيرات في الاقتراض؛ فقد انخفض إجمالي الديون المصرفية في 30 يونيو 2026 بنسبة 21% مقارنةً بمستوى الديون في 30 يونيو 2025. ويبلغ رصيد الدائنين المتعلق بالنفقات الرأسمالية 3.95 مليون دينار كويتي، وهو مرتبط بشراء الرافعات. ويُعزى الارتفاع في الالتزامات المتداولة إلى توزيعات أرباح غير مسددة بقيمة 1.245 مليون دينار كويتي، وقد تمت تسويتها في بداية يوليو 2026. وبلغت نسبة الدين إلى حقوق الملكية 0.51 في 30 يونيو 2026 مقارنةً بالنسبة البالغة 0.55 في 31 ديسمبر 2025. وخلال الربع الثاني من عام 2026، تم توزيع أرباح نقدية بنسبة 15%، كما ارتفع رأس المال بنسبة 5% نتيجة تخصيص أسهم المنحة.



ننتقل الآن إلى الشريحة رقم 11 التي تستعرض قائمة الدخل. وقد تناولنا في الشرائح السابقة الإيرادات وصافي الأرباح. وخلال النصف الأول من عام 2026، بلغت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك 9.5 مليون دينار كويتي مقابل 10.5 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2025، بانخفاض قدره 9.3%. كما بلغ هامش الربح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك خلال النصف الأول من عام 2026 نحو 54% مقارنةً بنسبة 59% في النصف الأول من عام 2025. ومع انخفاض مستوى المديونية، انخفضت تكاليف التمويل بنسبة 22.5% خلال النصف الأول من عام 2026، مما أدى إلى تحقيق وفر في هذه التكاليف.

وبالنظر إلى الشريحة رقم 13 الخاصة بأبرز مؤشرات الشركة، سنجد أن الطلب قد تراجع على خدمات المعدات نتيجة تعليق الأعمال وتمديد الجداول الزمنية لأوامر العمل الخاصة بالمشروعات الرئيسية منذ مارس 2026. ونتيجةً لذلك، انخفضت معدلات الاستفادة من الرافعات إلى 55% خلال النصف الأول من عام 2026، علمًا بأن الرافعات تساهم بنحو 73% من إجمالي الإيرادات.

وإذا نظرنا إلى الشريحة رقم 14 المتعلقة بالنفقات الرأسمالية، سنجد أن إجمالي النفقات الرأسمالية خلال النصف الأول من عام 2026 قد بلغت 1.16 مليون دينار كويتي، وقد حُصص الجزء الأكبر منها لاقتناء معدات متنوعة لتنفيذ عقد جديد في دولة قطر، حيث استحوذت قطر على نحو 46% من إجمالي النفقات الرأسمالية، فيما توزعت النسبة المتبقية بواقع 31% في المملكة العربية السعودية و23% في الكويت. وتقدر النفقات الرأسمالية لعام 2026 بنحو 4 ملايين دينار كويتي.

هذا كل ما لدي من جانبنا، ونرحب بأي أسئلة أو استفسارات تتعلق بالمعلومات الواردة في هذا العرض التقديمي. وشكرًا لكم جميعًا على انضمامكم إلينا. الكلمة إليك زينة.

زينة فارس : شكرًا لك يا سيد جوزيف. سنفتح المجال الآن لتلقي الأسئلة، وأود تذكيركم بأنه يمكنكم إما استخدام خاصية رفع اليد، وسأقوم بفتح الميكروفون لديكم، أو إرسال أسئلتكم عبر صندوق الأسئلة والأجوبة. سننتظر بضع ثوانٍ إضافية حتى تَرِدَ الأسئلة.



ورد إلينا سؤال عبر صندوق الأسئلة والأجوبة من السيد أبهيشيك، ويستفسر فيه عما إذا كان هناك مستهدف متوقع للإيرادات للعام 2026 بأكمله.

جوزيف فرنانديز : بناءً على الوضع الراهن، يبلغ مستهدفنا للإيرادات 36 مليون دينار كويتي لعام 2026 بأكمله.

زينة فارس : أدركم مرة أخرى، يمكنكم استخدام صندوق الأسئلة والأجوبة أو خاصية رفع اليد لطرح الأسئلة.

ورد إلينا سؤال تابع للسؤال السابق عبر خانة الأسئلة والأجوبة: متى تتوقعون عودة معدلات الاستفادة من المعدات إلى مستوياتها الطبيعية؟

جوزيف فرنانديز : مع عودة الأوضاع الإقليمية الحالية إلى طبيعتها، نتوقع ارتفاعاً ملحوظاً في الطلب على المعدات، ومن المؤكد أن ذلك سينعكس على ارتفاع معدل الاستفادة من معدتنا. ونأمل أن نتمكن، قبل نهاية العام، من العودة إلى مستوى 60% الذي استهدفناه في العام الماضي.

زينة فارس : شكرًا لكم. سننتظر بضع ثوانٍ إضافية تحسبًا لورود أي أسئلة أخرى.

حسنًا، يبدو أنه لا توجد أسئلة أخرى في الوقت الحالي.

لقد وردنا الآن سؤال آخر. السيد يونغ واي لي يسأل عبر صندوق الأسئلة والأجوبة: في هذه الأثناء، هل هناك مجال إضافي لخفض التكاليف؟

جوزيف فرنانديز : في الواقع، نحن نحاول خفض التكاليف من عدة جوانب، إلا أن التحدي الذي نواجهه هو أنه إذا خفضنا تكاليف العمالة، فسيكون من الصعب إعادة تعبئة الكوادر وحشدها بسرعة لتلبية متطلبات العمل عند عودتها؛ ولذلك، فإننا نحافظ على مستويات العمالة الحالية، وهذا أحد الأسباب التي تجعل تكاليفنا أعلى مقارنةً بنمو الإيرادات. وعندما تعود الأعمال الفعلية إلى طبيعتها وتستقر الأوضاع، سنتمكن من الاستفادة الكاملة من هذه العمالة. ومن ثم، فإن هامش خفض التكاليف متاح محدود جدًا، مع الأخذ بعين الاعتبار مستهدفات النمو المتوقعة لدينا.

زينة فارس : حسنًا، واضح جدًا. سننتظر بضع ثوانٍ إضافية لورود أي أسئلة أخرى.

لدينا سؤال آخر من السيد يونغ: كيف كان معدل الاستفادة من المعدات في شهري يوليو وأغسطس؟



جوزيف فرنانديز : جاءت معدلات الاستفادة في شهر يوليو أقل بقليل من مستوياتها في شهري يونيو أو مايو، كما أن المؤشرات المتاحة حتى الآن لشهر أغسطس تشير إلى مستوى مماثل تقريباً لمستوى يوليو.

زينة فارس : يبدو أنه لا توجد أسئلة أخرى في الوقت الحالي. لذا سأترك الكلمة لك سيد جوزيف لإبداء أي ملاحظات ختامية.

جوزيف فرنانديز : ستظل الشركة صامدة ولديها مرونة مالية رغم التحديات قصيرة الأجل، ونتوقع تحقيق نمو أقوى مع استقرار الأوضاع الجيوسياسية في المنطقة.

شكراً لكم.

زينة فارس : شكراً لك سيد جوزيف، والشكر لجميع أعضاء الإدارة الذين شاركوا معنا اليوم، ونشكركم على هذا العرض التقديمي الذي قدمتموه. وأود أن أهنئكم على نتائجكم. وشكراً للجميع على انضمامهم إلى مؤتمر اليوم. وبهذا نختم

المؤتمر، يمكنكم الآن إنهاء الاتصال.

جوزيف فرنانديز : شكراً لكم.



Analyst / Investors Conference Transcript Q2 2026

Zaina Fares :Good afternoon, ladies and gentlemen. This is Zeina Fares from EFG Hermes speaking, and I'd like to welcome you all to Integrated Holding's Second Quarter of 2026 Results Conference Call. With us on the line today, we have Mr. Joseph Fernandes, the Group CFO, and Mr. Muath Alrayes, Deputy CEO. Without further delay, I'd like to hand over the call to management. Please go ahead.

Joseph Fernandes :Thank you, Zeina. Good afternoon, and welcome to all the participants in the analyst call for the first half of year 2026. Uncertainty and wide fluctuations due to the ongoing geopolitical tension is a concern for the business growth. Our business operation is closely connected with EPC contracts, which in turn depends on various critical items, mostly imports for execution of the projects. The delay and nonavailability of those items delayed the projects, and consequently, demand for our equipment services dropped.

Though we started the year 2026 with strong revenue growth, from March 2026, equipment utilization slowed down. The revenue for H1 2026 is flat, almost as that of the revenue of H1 2025. Net profit for H1 '26 is lower by 24%, mainly due to the increase in operating expenses and provision for doubtful debts, depreciation and lower gains from sale of used equipment. New JV company is incorporated in Qatar with collaboration of De Rijke Europe B.V., Netherlands, wherein our subsidiary company in Qatar holds 70% controlling interest. This JV company is specifically incorporated for executing a project with QAPCO for a period of 10 years starting from 1st January 2027.

Highlights to the financial performance are provided in Slide 6 and 7. Slide #6 on revenue. Due to the factors explained earlier, quarter 2 '26 revenue decreased by 1.4% when compared with the quarter 2 2025. Revenue for H1 2026 is almost equal to the revenue of previous year H1. Moving to Slide #7 on net profit. Net profit for the quarter 2 '26 is affected due to the decline in the revenue and increase in direct manpower cost, depreciation, provision for doubtful debts and reduced gain from sale of equipment. Quarter 2 net profit is lower by 36% compared to quarter 2 2025.

H1 2026 net profit was also lower by 24% compared to the previous year's corresponding period. Though the revenue was flat comparing with the H1 2025, drop in the profit is caused by multiple factors. To highlight a few: One, increase in manpower costs by KWD 484,000. This is because of retaining and recruiting additional manpower to support growth targets and a new contract, which started from February '26, but work stopped from March 2026 due to the ongoing crisis. Second one, depreciation in operating assets increased by 318,000 as full depreciation charges applied on new equipment purchased



during second half of the previous year and depreciation on new equipment purchases for the new contract. Third one, provision on doubtful debt as required under IFRS 9 is increased by KWD 356,000 during H1 '26, while it was a reversal of provision of KWD 107,000 during H1 2025. Gain from sale of used equipment for H1 '26 is lower by KWD 252,000 compared to H1 2025.

Moving on, Slide #8 on revenue contribution by geography. While Kuwait region has shown increase in the revenue share to 42% from that of 36% in the previous half year, Qatar region share significantly dropped to 39% from 44%. The KSA region contributed 19% of the total revenue in H1 2026, 1% drop in revenue share compared to H1 2025 total revenue. Revenue contribution of each operational segment is presented in Slide #9. The total revenue of equipment leasing and heavy lift during H1 '26 is almost like the revenue of H1 2025, and its contribution to the total revenue is 78%. Similarly, total revenue from port operation during H1 2026 is also equal to the revenue of the corresponding period of the previous year, and it contributes 17% of the total revenue. Transportation revenue to the total revenue is 5%, and it is doubled in H1 '26 as compared to H1 2025.

Slide #10 on the statement of financial position. In the financial position, notable changes are in the borrowing. Total bank debt as of 30th June '26 is lower by 21% compared to the debt of 30th June 2025. CapEx creditors of KWD 3.95 million is towards procurement of cranes. Increase in the current liabilities is due to unpaid dividend of KWD 1.245 million, which was cleared at the beginning of July 2026. Debt-to-equity ratio is 0.51 as of 30th June 2026 versus 0.55 as of 31st December '25. During quarter 2 '26, our cash dividend of 15% has been distributed and share capital increased by 5% on allocation of bonus shares.

Moving on Slide #11 on statement of income. In the previous slides, we covered revenue and net profit. For the first half of year 2026, EBITDA is at KWD 9.5 million versus KWD 10.5 million in H1 2025, a drop of 9.3%. H1 2026 EBITDA margin is at 54% versus 59% in H1 2025. With lower debt, there is a saving in finance cost of 22.5% in H1 2026. Slide #13 on company highlights. Demand for equipment services dropped due to the suspension of work and extending the work orders timeline for major projects since March 2026. Consequently, cranes utilization rates have dropped to 55% during H1 2026. Cranes contribute around 73% of the total revenue.

Slide #14 on capital expenditure. The total capital expenditure for H1 2026 is KWD 1.16 million, primarily allocated to the acquisition of various equipment for a new contract in Qatar region about 46% and remaining 31% in Saudi Arabia region and 23% in Kuwait. Capital expenditure for the year '26 is estimated at KWD 4 million. That's all from my side,



and we welcome any questions and clarification required in this presentation. Thank you all for joining. Over to Zeina.

Zaina Fares :Thank you, Mr. Joseph. We will now open up the floor for questions. So, as a reminder, you can either use the raise hand function and I will unmute you, or you can type your question through the Q&A box. We will just give it a few more seconds while questions come in. We have a question that came in through the Q&A box from Abhishek. He's asking, any expected revenue target for the full year of 2026?

Joseph Fernandes :Our revenue target, based on the current situation, is KWD 36 million for the full year.

Zaina Fares :So, as another reminder, to ask a question, you can use the Q&A box, or you can use the raise hand function. We have a follow-up question through the Q&A box. When do you think utilization is going to return to normal levels?

Joseph Fernandes :On normalcy of the current regional situation, we expect spike in the demand for the equipment. And definitely, our utilization rate will pick up from that side. And hopefully, before year-end, we can come back to the last year target of 60%.

Zaina Fares :Thank you. We'll give it a few more seconds for any questions to come in. Okay. So, it seems we have no further questions at this time. We have a question that just came in, yes. So, [Yong Wei Lee] is asking in the Q&A box. In the meantime, is there more room for cost savings?

Joseph Fernandes :Well, we are trying to reduce the cost in various angles. But our challenge, if we reduce the manpower cost, it is difficult to remobilize them quickly to take up the work challenges. So, we are keeping the manpower as it is. That is one of the reasons our costs are higher when comparing with the revenue growth. When real work starts, when the situation become normal, we can fully utilize this manpower. So, there are very little room to reduce the cost saving, taking into consideration our expected growth targets.

Zaina Fares :Okay. Very clear. We'll wait a few more seconds for questions to come in. So, we have a follow-up question from Yong. He's asking, how was the utilization rate in July and August?

Joseph Fernandes :July utilization rates are a little lower than that of June or May. While August also, until indication is also similar level of July.



Zaina Fares :It looks like we have no further questions at the time. So, I'll hand the call back over to you, Mr. Joseph, for any closing remarks.

Joseph Fernandes :Yes. The company remains financially resilient despite short-term challenges and expect stronger growth on stabilizing geopolitical situation in the region. Thank you.

Zaina Fares : Thank you, Mr. Joseph. Thank you to all management who attended today and for your presentation. I'd like to congratulate you on your results. Thank you to everyone who joined today's call. This concludes the call. You may now disconnect.

Joseph Fernandes :Thank you.



المتكاملة
integrated

Integrated Holding Co. KSCP

Analyst Conference

Q2 2026 Results

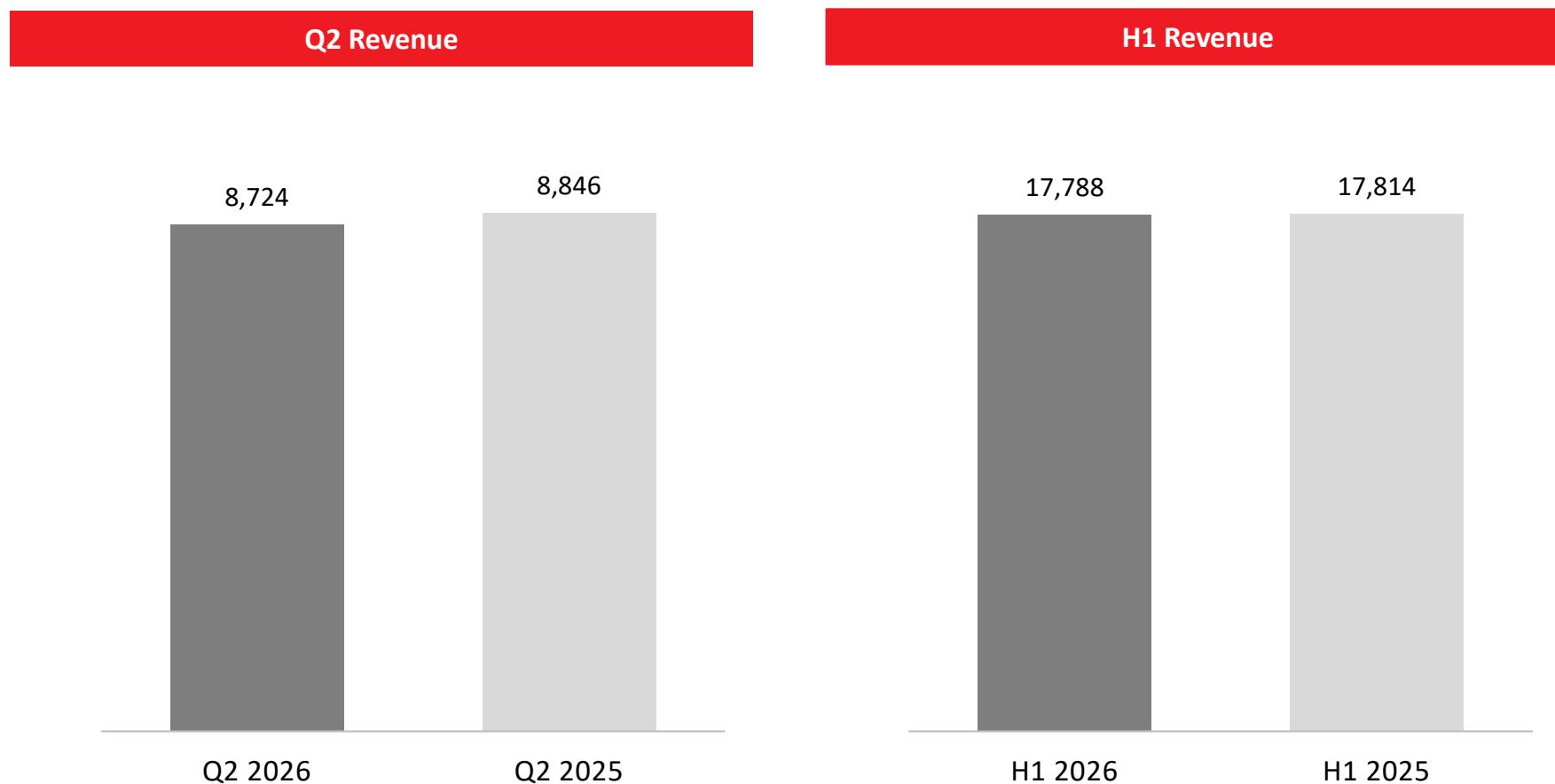
	Page
▪ Overview	4
▪ Financial Highlights	6-10
▪ Company Highlights	12-13
▪ Q&A	

IHC Overview

- Uncertainty and wide fluctuations due to the ongoing geo-political tensions is a concern for the business growth. Our business operation is closely connected with EPC contracts which in turn depends on various critical items, mainly imports, for execution of the projects, the delay and non availability of those items delayed the projects and consequently demand for our equipment services dropped. Though we started the year 2026 with strong revenue growth, from March 2026 equipment utilisation slowed down.
- The Revenue for H1 2026 is flat almost as that of the revenue of H1 2025
- Net profit for H1 2026 is lower by 24% mainly due to the increase in Operating expenses and provision for doubtful debts, depreciation and lower gains from sale of equipment,
- A new JV Company is incorporated in Qatar with collaboration of De Rijke Europe BV, Netherlands, wherein our subsidiary company in Qatar holds 70% controlling interest. This JV Company is specifically incorporated for executing a project with QAPCO for a period of 10 years starting from 1 January 2027.

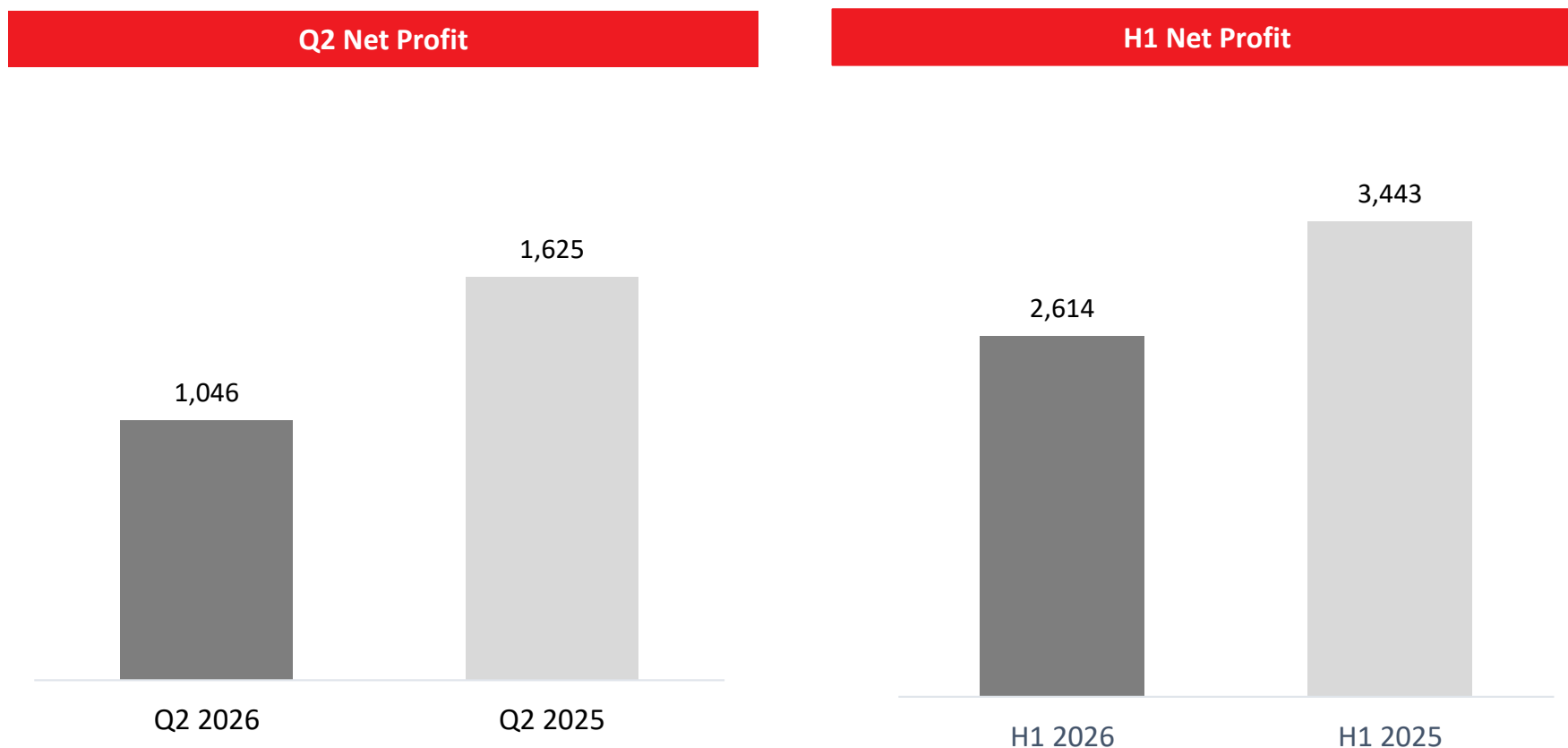
Financial Highlights

- Due to the factors explained earlier, Q2 2026 revenue is decreased by 1.4% when compared with Q2 2025. Revenue for H1 2026 is almost equal to the revenue of previous year H1.



Note: Figures in KWD thousands

- Net Profit for the Q2 2026 is severely affected due to decline in the revenue and increase in direct manpower costs, depreciation, provision for doubtful debts, and reduced gain from sale of equipment. Q2 2026 Net Profit is lower by 36% compared to Q2 2025. H1 2026 Net profit was also lower by 24% compared to the previous year's corresponding period.

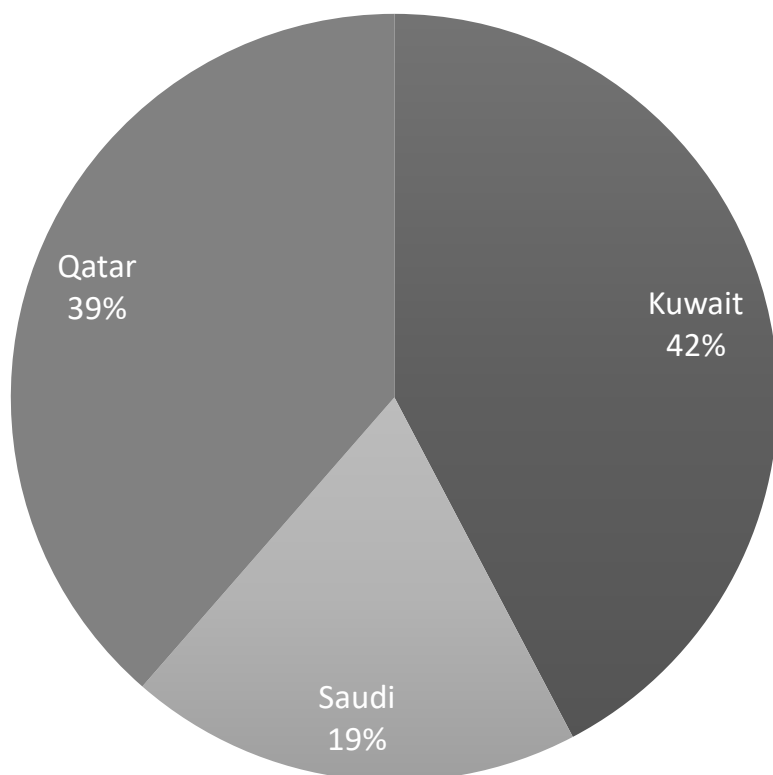


Note: Figures in KWD thousands

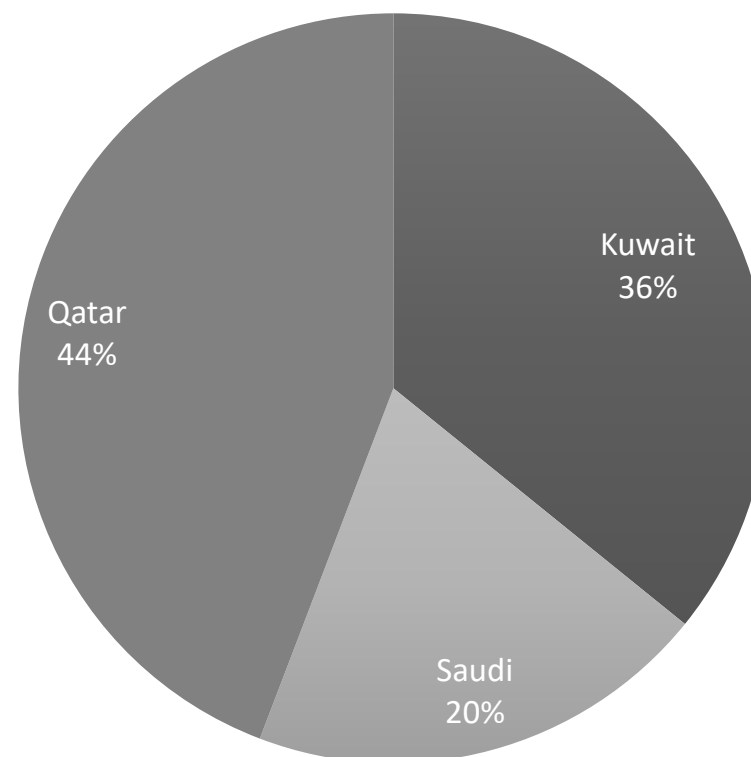
Revenue by Geography

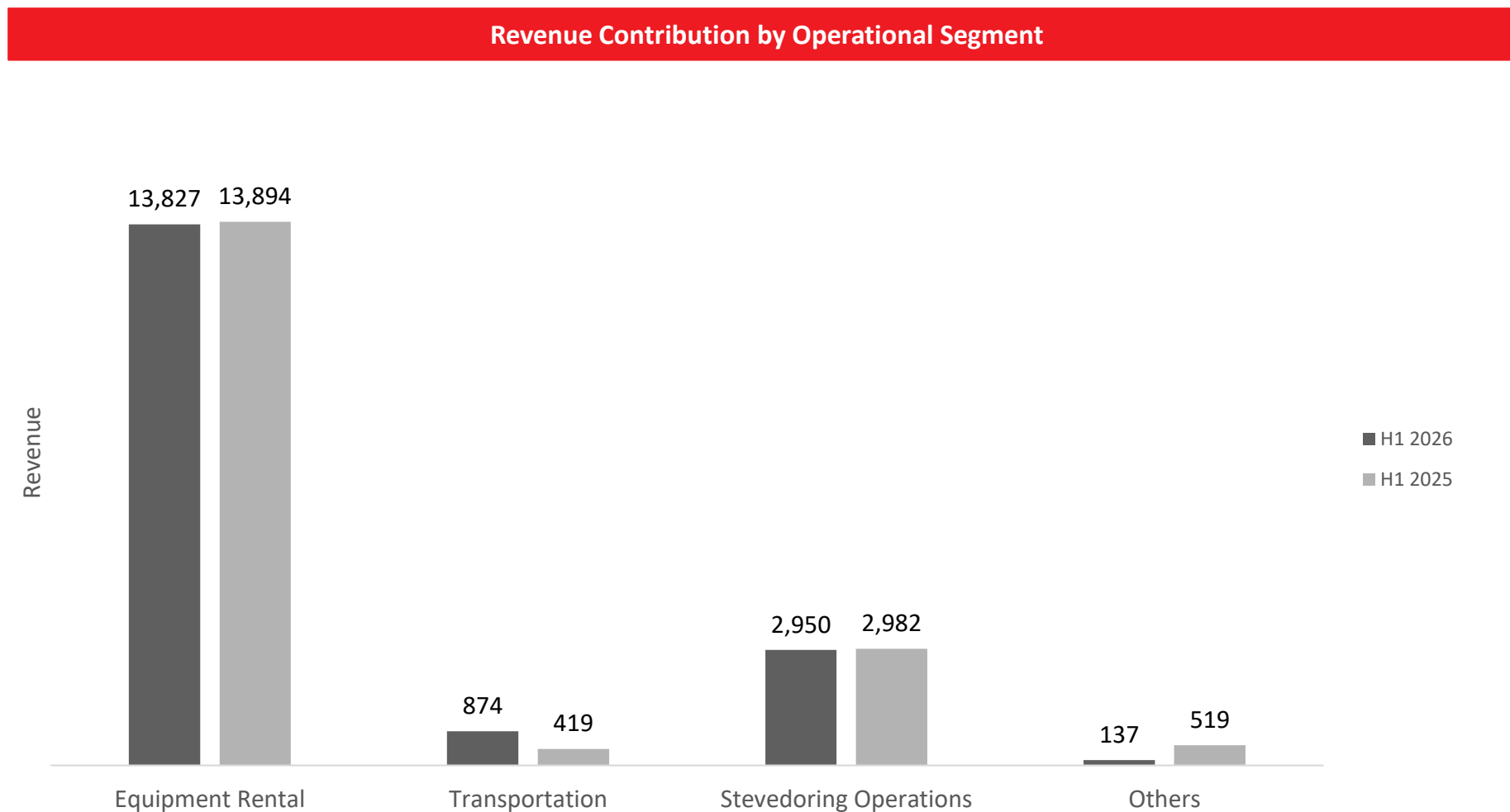
- While Kuwait region has shown increase in the revenue share to 42% from that of 36% in the previous half year, the Qatar region's share significantly dropped to 39% from 44%, The KSA region contributed 19% of the total revenue in H1 2026, 1% drop in revenue share compared to H1 2025 total revenue.

H1 2026



H1 2025





Note: Figures in KWD thousands

Financial Position

	30 Jun 2026	30 Jun 2025	Change (%)
Current Assets	23,326	21,021	11%
Property & Equipment	83,858	88,685	(5.4)%
Right-of-use Assets	275	350	(21.4)%
Deferred Tax Asset	165	159	3.8%
Total Assets	107,624	109,706	(2%)
Borrowings	32,010	40,775	(21.5)%
Capex Creditors	3,947		
Trade & Other Liabilities	8,238	6,962	18.3%
Lease Liabilities	319	317	0.6%
Shareholders' Equity	63,110	61,652	2.4%
Total Equity & Liabilities	107,624	109,706	(2)%

Note: Figures in KWD Thousands

Statement of Income

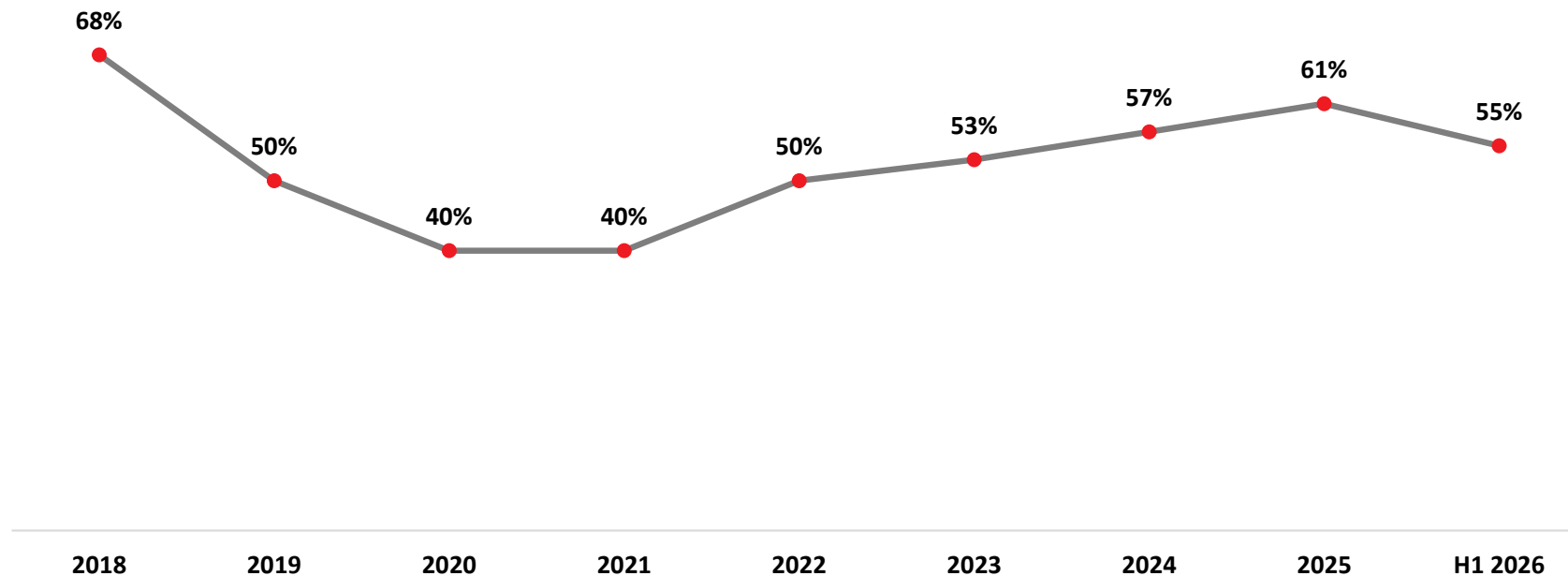
	Quarter 2			Half year		
	2026	2025	Change %	2026	2025	Change %
Revenue	8,724	8,846	(1.4%)	17,788	17,814	(0.1%)
EBITDA	4,694	5,257	(10.7%)	9,541	10,516	(9.3%)
Depreciation	(3,105)	(2,879)	7.8%	(5,990)	(5,672)	5.6%
Finance Costs	(387)	(548)	29.4%	(801)	(1,034)	22.5%
Net Profit	1,046	1,625	(35.6%)	2,614	3,443	(24.1%)
Earnings Per Share (fils)	3.94	6.12	(35.6%)	9.84	12.96	(24.1%)

Note: Figures in KWD Thousands

Company Highlights

- Demand for equipment services dropped due to the suspension of work and extending the work orders timeline for major projects since March 2026, consequently, cranes utilisation rates have dropped to 55% during H1 2026. Cranes contributes 73% of the total revenue.

Crane Utilization



- The total capital expenditure for H1 2026 is KD1.16 million, primarily allocated to the acquisition of various equipment for a new contract in Qatar region about 46% and remaining 31% in Saudi Arabia region and 23% in Kuwait.
- Capital expenditure for the year 2026 is estimated at KD 4 million

info@integrated-me.com