# الإفصاح عن المعلومات الجوهرية

| | |
|---|---|
| التاريخ | 2026/11/18 |
| اسم الشركة المدرجة | شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع |
| المعلومة الجوهرية | يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للربع الثالث من عام 2026 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة والنصف من بعد ظهر يوم الثلاثاء الموافق 2026/11/17.<br><br>مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الثالث من عام 2026. |
| أثر المعلومة الجوهرية على المركز المالي للشركة | كما هو موضح بالمرفقات |

يتحمل من أصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدني مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتهما الالكترونية أو موقعهما الالكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.

## Material Information Disclosure

| | |
|---|---|
| **Date** | **18/11/2026** |
| **Name of listed Company** | **Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. (K.S.C.P)** |
| **Material Information** | **WE would like to advise that Analysts/Investors Conference for Q3-2026 was held through live webcast at 1:30 PM on Tuesday 17 November 2026.**<br><br>**Attached the Analyst Conference Transcript for Q3- 2026.** |
| **The effect of material information on the Company's Financial Position** | **As shown in the attachments** |

**The issuer of this disclosure bears full responsibility for the soundness, accuracy, and completeness of the information contained therein. The issuer acknowledges that it has assumed Care of a Prudent Person to avoid any misleading, false, or incomplete information. The Capital Markets Authority and Boursa Kuwait Securities Exchange shall have no liability whatsoever for the contents of this disclosure. This disclaimer applies to any damages incurred by any Person as a result of the publication of this disclosure, permitting its dissemination through their electronic systems or websites, or its use in any other manner.**

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

# مؤتمر المحللين / المستثمرين



الفترة المنتهية في 30 سبتمبر 2026

## التسعة أشهر/ الربع الثالث-2026

17 نوفمبر 2026

Cables that pulse with life

www.gulfcable.com

## المتحدثون من إدارة مجموعة الخليج للكابلات

| الاسم | المسمى الوظيفي |
|---|---|
| **السيد/ عبد الرزاق الضبيان** | الرئيس التنفيذي بالوكالة |
| **السيد/ أحمد تيم** | المدير التنفيذي للشؤون المالية |
| **السيد/ محمود المحمود** | مدير الاستثمار |

## نص المكالمة

**السيد/ محمود المحمود :** مساء الخير جميعاً، نشكركم على انضمامكم إلينا في المؤتمر الهاتفي لمجموعة الخليج للكابلات، والمخصص لمناقشة النتائج المالية لفترة التسعة أشهر والربع الثالث من عام 2026.

أنا **محمود المحمود**، مدير الاستثمار في مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية، ويشاركني في هذا المؤتمر كل من **السيد/ عبد الرزاق الضبيان**، الرئيس التنفيذي بالوكالة، **والسيد/ أحمد تيم**، المدير التنفيذي للشؤون المالية.

قبل أن نبدأ، نود الإشارة إلى أن بعض التصريحات الواردة خلال هذا العرض قد تُعد بيانات تطلعية، حيث تعكس هذه البيانات التوقعات والافتراضات الحالية لمجموعة الخليج للكابلات، وتخضع لمخاطر وحالات عدم اليقين وعوامل أخرى قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية بصورة جوهرية عن النتائج المعبر عنها أو المتوقعة، مما قد يؤثر على النتائج والتبعات المالية للخطط التي تتم مناقشتها. وبناءً عليه، لا ينبغي اعتبار هذه التصريحات ضماناً لتحقيق أداء مستقبلي، كما ينبغي عدم الاعتماد عليها اعتماداً غير مبرر.

ولا تتحمل مجموعة الخليج للكابلات أي التزام بمراجعة أو تحديث وجهات نظرها المتعلقة بهذه المخاطر وحالات عدم اليقين، أو بالإفصاح علناً عن أي تغييرات تطرأ على البيانات التطلعية الواردة خلال هذا العرض. كما نرجو منكم الاطلاع على إخلاء المسؤولية الكامل المدرج ضمن العرض التقديمي لهذا اليوم. ومن خلال المشاركة في هذا العرض أو قبول نسخ من شرائحه، فإنكم تقرّون بموافقتكم والتزامكم بالقيود والشروط الواردة في إخلاء المسؤولية.

وسيكون سير المؤتمر على النحو التالي:

سيقوم **السيد/ عبد الرزاق**، الرئيس التنفيذي بالوكالة، بتقديم لمحة عامة عن أداء المجموعة.
سيتم عرض الأداء المالي للمجموعة من قبل **السيد/ أحمد تيم**، المدير التنفيذي للشؤون المالية.

وبعد انتهاء العروض، سننتقل إلى فقرة الأسئلة والأجوبة، حيث سيتم التعامل مع الاستفسارات وفقاً لترتيب ورودها خلال المؤتمر.

والآن، أترك الميكروفون للرئيس التنفيذي بالوكالة **السيد/ عبد الرزاق**.

شكراً لكم، وتفضل **سيد/ عبد الرزاق**.

**السيد/ عبد الرزاق:** شكراً لك **سيد/ محمود**.

مساء الخير جميعاً، نشكركم على انضمامكم إلينا في المؤتمر الهاتفي الخاص بالإعلان عن النتائج المالية لمجموعة الخليج للكابلات لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2026.
آمل أن تكونوا جميعاً بخير، وأن تكونوا أكثر اطمئناناً وارتياحاً في ظل المؤشرات التي تشير إلى هدوء الأوضاع في المنطقة.

لقد تأثرت الأشهر التسعة الأولى من عام 2026 بالصراعات الإقليمية، حيث انعكست الاضطرابات في إنتاج النفط ومسارات الشحن والتجارة على الأعمال في مختلف أنحاء دولة الكويت، مما أدى إلى إطالة فترات التسليم، وارتفاع تكاليف الشحن والتأمين، وزيادة الضغوط على المصروفات التشغيلية. كما أضافت أسواق السلع الأساسية مزيداً من التحديات، حيث ارتفع سعر النحاس، وهو المادة الخام الرئيسية لدينا، ليصل إلى نحو 14,600 دولار أمريكي للطن بنهاية شهر سبتمبر، بزيادة تقارب 45% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق، في حين ظلت أسعار الألمنيوم مستقرة بشكل عام.

وفي ظل هذه الظروف، أظهر نشاطنا الرئيسي قدرة على الصمود، حيث إنخفضت مبيعات الكابلات بنسبة 3%، في حين حقق نشاط المقاولات نمواً بما يقارب 18%، مما ساهم في الحفاظ على استقرار إجمالي إيرادات المبيعات والمقاولات بشكل عام. وقد عزز أداء الربع الثالث هذا الاتجاه الإيجابي، حيث حافظت مبيعات الكابلات على مستوياتها مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق، واستمر نشاط المقاولات في تحقيق النمو، كما سجلت مبيعات الكابلات في الشركة الأم في الكويت نمواً بنسبة 2.3%. ويعزز هذا الأداء ثقتنا ونحن مقبلون على الربع الأخير من العام.

وخلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، انخفض إجمالي الإيرادات بنسبة 11.1%، كما تراجع صافي الربح بنسبة 32.2% مقارنة بالفترة المماثلة من عام 2025. ومع ذلك، فإن الأداء الإيجابي لنشاط الكابلات يعد أمراً مشجعاً، حيث تعكس الزيادة في إجمالي الربح تحسناً في مستويات الربحية رغم التحديات والظروف الصعبة التي تشهدها الأسواق.

ولا يزال المركز المالي للمجموعة قوياً، مدعوماً بحقوق ملكية للمساهمين تبلغ 318 مليون دينار كويتي، إلى جانب مستويات محدودة من القروض.

وبالنظر إلى ما تبقى من عام 2026، لا تزال التوقعات الاقتصادية لمنطقة دول مجلس التعاون الخليجي غير واضحة، وذلك إلى حد كبير نتيجة استمرار التوترات الجيوسياسية وانعكاساتها على التجارة الإقليمية والنشاط الاقتصادي. وعلى الرغم من ظهور بعض المؤشرات على التعافي، فإن الأوضاع بشكل عام لم تعد بعد إلى مستوياتها الطبيعية.كما لا تزال ضغوط التضخم، ولا سيما الناتجة عن ارتفاع تكاليف الاستيراد وأسعار السلع الأساسية، تشكل مصدر قلق.

ومع ذلك، فإن قوة الوضع المالي لدولة الكويت، إلى جانب استمرار تركيز الحكومة على تطوير البنية التحتية وقطاع الطاقة، يوفران بعض الدعم للنشاط الاقتصادي. وفي ظل هذه الظروف، سنواصل متابعة التطورات الإقليمية والعالمية عن كثب، والمحافظة على سياسة صارمة لضبط التكاليف، وتعزيز الكفاءة التشغيلية، واتخاذ التدابير المناسبة للحد من المخاطر الخارجية، مع الاستمرار في التركيز على المحافظة على أداء المجموعة واستدامته.

هذا كل ما لدي في الوقت الحالي. وسيقوم **السيد/ أحمد تيم**، المدير التنفيذي للشؤون المالية، بتقديم تحليل مفصل وشامل للبيانات المالية للمجموعة.

شكراً لكم جميعاً، تفضل **سيد/ أحمد.**

**السيد/ أحمد تيم:** شكراً لك **سيد/ عبد الرزاق.**

مساء الخير جميعاً، وأشكركم على انضمامكم إلينا اليوم.

يسرني أن أستعرض معكم الأداء المالي للمجموعة للأشهر التسعة الأولى من عام 2026، وهي فترة اتسمت بالعديد من التحديات وحالات عدم اليقين.

وكما تعلمون جميعاً، فقد أثرت الظروف الاقتصادية والجيوسياسية السائدة على الشركات العاملة في مختلف القطاعات. وعلى الرغم من هذه التحديات، فإننا نفخر بتمكن المجموعة من المحافظة على مرونتها وتحقيق نتائج مرضية.

ونعتقد أن أداءنا خلال هذه الظروف الصعبة يعكس نجاح استراتيجيتنا في تنويع مصادر الدخل للمجموعة، إلى جانب التزامنا المستمر بحماية مصالح المساهمين والمحافظة على الثقة التي وضعوها فينا.

دعونا نبدأ **بالشريحة رقم 5** والتي تستعرض أبرز مؤشرات الأداء.

عند النظر إلى نتائج الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، نجد أن إجمالي الإيرادات قد انخفض بنسبة 11.1%، ليبلغ 82.0 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 92.2 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة الأولى من عام 2025.

وبلغ صافي الربح 12.8 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 18.9 مليون دينار كويتي في الفترة ذاتها من العام الماضي. ويعود الانخفاض في صافي الربح إلى تراجع حصة المجموعة من نتائج الشركات الزميلة، وانخفاض الأرباح المحققة من الاستثمارات المصنفة بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر.

وبناءً على ذلك، انخفضت ربحية السهم إلى 62 فلساً، مقارنة بـ 91 فلساً في فترة التسعة أشهر من عام 2025.

بالنظر إلى المركز المالي للمجموعة في نهاية سبتمبر 2026، فقد انخفض إجمالي الأصول بنسبة 4.7% مقارنة بنهاية ديسمبر 2025، إلا أنه سجل ارتفاعاً بنسبة 0.4% مقارنة بنهاية سبتمبر 2025.

أما على صعيد الخصوم، فقد ارتفع إجمالي الخصوم ليصل إلى 60.7 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 50.9 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025.

كما انخفض إجمالي حقوق الملكية بنسبة 3.2% ليصل إلى 317.7 مليون دينار كويتي كما في نهاية سبتمبر 2026، مقارنة بالفترة المقابلة من العام الماضي، وبنسبة 8.2% مقارنة بنهاية ديسمبر 2025.

توضح **الشريحة رقم 6** تفصيل إنتاج ومبيعات المجموعة من حيث الوزن، مصنفة حسب المنتج والمادة.

انخفض حجم مبيعات المجموعة من الكابلات بنسبة 20.3% ليصل إلى 28.7 ألف طن متري خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، مقارنة بـ 36.0 ألف طن متري خلال الفترة المقابلة من عام 2025.

كما انخفض إجمالي كميات الكابلات المصنعة خلال الفترة بنسبة 26.1% ليصل إلى 24.4 ألف طن متري، مقارنة بـ 33.0 ألف طن متري في الفترة المقابلة من عام 2025.

ننتقل الآن إلى **الشريحة رقم 7** والتي توضح توزيع إيرادات المجموعة حسب القطاعات خلال فترة التقرير.

بلغ إجمالي الإيرادات 82 مليون دينار كويتي، منها 62 مليون دينار كويتي من مبيعات الكابلات، و10.5 مليون دينار كويتي من الاستثمارات، و9.5 مليون دينار كويتي من أعمال المقاولات.

وقد حققت شركتانا التابعتان، شركة الرعاية (CARE) وشركة أنظمة التبريد والتكييف، معاً إيرادات بلغت 9.5 مليون دينار كويتي ضمن قطاع أعمال المقاولات، مقارنة بـ 8 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة الأولى من عام 2025. وهذا يؤكد أهمية تنويع مصادر الإيرادات والدخل، لما لذلك من دور في الحد من المخاطر والمحافظة على مستويات إيرادات أكثر استقراراً وتوازناً، لا سيما خلال الفترات التي تشهد تحديات.

وبالنظر إلى التوزيع الجغرافي لإجمالي مبيعات الكابلات وأعمال المقاولات، والبالغ 71.4 مليون دينار كويتي، فقد جاء 54.5 مليون دينار كويتي من شركتنا الأم وشركاتنا التابعة في الكويت، في حين جاء 16.9 مليون دينار كويتي من شركتنا التابعة في الأردن.

أما فيما يتعلق بمبيعات الكابلات للشركة الأم في الكويت، ظل القطاع الخاص المحلي أكبر مساهم، حيث بلغت مبيعاته 36.8 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، مقارنة بـ 36.9 مليون دينار كويتي في الفترة ذاتها من عام 2025، مما يشير إلى أن مبيعات القطاع الخاص عند مستويات متقاربة.

أما مبيعات التصدير، فقد ارتفعت إلى 8.2 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 7.7 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة من عام 2025. كما سجل القطاع العام المحلي، والذي يشمل القطاع الحكومي والقطاع النفطي، تحسناً إيجابياً، حيث ارتفعت المبيعات إلى 2.2 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 1.9 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة من عام 2025.

تقدم **الشريحة رقم 8** نظرة عامة على أصول وخصوم المجموعة.

انخفض إجمالي أصول المجموعة من 397.2 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2025 إلى 378.4 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026.ويعود هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى تراجع القيمة الدفترية للاستثمارات في الشركات الزميلة، وانخفاض الاستثمارات المصنفة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر.

وقد ظلت الاستثمارات تشكل الجزء الأكبر من أصول المجموعة، حيث بلغت 303.3 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026، وتتكون من 108.5 مليون دينار كويتي استثمارات في شركات زميلة وشركة المحاصة، و179.9 مليون دينار كويتي استثمارات مصنفة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر، و14.9 مليون دينار كويتي استثمارات مصنفة بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر.

وعلى الجانب الأيمن من الشريحة، نلاحظ أن إجمالي خصوم المجموعة ارتفع إلى 60.7 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026، مقارنة بـ 50.9 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2025، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى الزيادة في القروض. حيث ارتفع إجمالي القروض من 28.8 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2025 إلى 37.5 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026.

ننتقل الآن إلى **الشريحة رقم 9** لإستعراض أبرز مؤشرات استثمارات المجموعة.

انخفضت القيمة الدفترية لاستثمارات المجموعة في الشركات الزميلة بـ 9.8 مليون دينار كويتي، من 115.7 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025 إلى 105.9 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026. ويعود هذا

الانخفاض بشكل رئيسي إلى توزيعات الأرباح النقدية المستلمة، وحصة المجموعة من الخسائر الشاملة الآخرى التي تم الاعتراف بها من الشركات الزميلة خلال الأشهر التسعة من العام.

وبالانتقال إلى الاستثمارات المصنفة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر، فقد انخفضت بنسبة 11.9%، من 204.2 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025 إلى 179.9 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض القيمة العادلة لهذه الاستثمارات. ومع ذلك، فقد سجلت هذه الاستثمارات ارتفاعاً بنسبة 0.8% مقارنة بشهر سبتمبر 2025. وتتكون هذه الاستثمارات بشكل رئيسي من أدوات حقوق الملكية التي يتم الاحتفاظ بها لأهداف استراتيجية متوسطة إلى طويلة الأجل.

أما الاستثمارات المصنفة بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر، فقد ارتفعت بنسبة 136.5% مقارنة بنهاية ديسمبر 2025.

وتتركز غالبية استثماراتنا المصنفة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر وبالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر في أوراق مالية محلية مسعرة حيث بلغت قيمتها 142.2 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2026، تليها الأوراق المالية الأجنبية غير المسعرة بقيمة 52.6 مليون دينار كويتي.

في **الشريحة رقم 10** نستطيع أن نرى مخطط شلال التدفقات النقدية للمجموعة.

تحولت التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية من صافي تدفق نقدي داخل بلغ 3.0 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة الأولى من عام 2025 إلى صافي تدفق نقدي خارج بلغ 9.1 مليون دينار كويتي في الفترة ذاتها من عام 2026. أما فيما يتعلق بالأنشطة الاستثمارية، فقد حققت المجموعة صافي تدفق نقدي داخل بلغ 16.7 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 11.9 مليون دينار كويتي في الأشهر التسعة الأولى من عام 2025 .ونتيجة لذلك، بلغ إجمالي النقد والنقد المعادل في نهاية سبتمبر 2026 4.8 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 2.9 مليون دينار كويتي في نهاية سبتمبر 2025.

ننتقل الآن إلى **الشريحة رقم 11**، والتي تستعرض أهم النسب المالية والهوامش للمجموعة.

شهد إجمالي هامش الربح ارتفاعاً من 10.1% في الأشهر التسعة الأولى من 2025 إلى 15.7% في فترة التقرير الحالي، ويعود ذلك إلى جهود الإدارة الفعالة في ضبط التكاليف، وهو ما تجدر الإشارة إليه في ظل الظروف الإقليمية غير المتوقعة التي اندلعت في فبراير 2026.

انخفض صافي هامش الربح من 26.2% إلى 17.9%، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى تراجع دخل الاستثمارات.

انخفضت نسبة التداول بشكل طفيف من 1.5 إلى 1.4، في حين ارتفعت نسبة السيولة السريعة من 0.6 إلى 0.8، بينما ظلت نسبة النقدية دون تغيير في سبتمبر 2026 مقارنة بنهاية عام 2025.

وبتحليل الرافعة المالية، نلاحظ أن نسب الرافعة المالية للمجموعة سجلت اتجاهاً تصاعدياً في نهاية الفترة الحالية مقارنة بنهاية سبتمبر 2025، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى الزيادة في القروض.

في **الشريحة رقم 12** نستعرض أداء سهم المجموعة مقارنة مع مؤشر جميع أسهم بورصة الكويت، ومؤشر السوق الأول، ومؤشر قطاع الصناعة.

وكما هو موضح في الرسم البياني، فقد تفوق أداء سهم المجموعة على المؤشرات الثلاثة للسوق. ويعكس ذلك النظرة الإيجابية السائدة في السوق تجاه المجموعة، وثقة المستثمرين في أدائها العام وآفاقها المستقبلية.

كما يؤكد ذلك مرونة أداء سهم المجموعة وقدرته على تحقيق عوائد أعلى للمساهمين مقارنة بالمؤشرات المرجعية ذات الصلة في السوق. وعلاوة على ذلك، فقد عادت القيمة الدفترية للسهم إلى النمو خلال الربعين الثاني والثالث من عام 2026، بعد التراجع الذي سجلته خلال الربع الأول الذي يُعزى بشكل رئيسي إلى انخفاض التغيرات التراكمية في القيمة العادلة لاستثماراتنا.

بهذا أكون قد انهيت كلمتي في مؤتمر اليوم .ونأمل أن تشهد الأوضاع الجيوسياسية انفراجاً في المستقبل القريب، بما يمهد الطريق أمام بيئة أعمال أكثر استقراراً وملاءمة، الأمر الذي نأمل أن ينعكس إيجاباً على أداء المجموعة ونتائجها خلال الفترة المتبقية من العام.

شكراً لكم جميعاً على وقتكم ومشاركتكم. والآن أعيد الكلمة إلى **السيد/ محمود** ليتولى إدارة فقرة الأسئلة والأجوبة.

**السيد/ محمود المحمود:** شكراً لك **سيد/ أحمد**.

سنفتتح الآن فقرة الأسئلة والأجوبة. ونظراً لعدم تلقي أي أسئلة حتى الآن، نود دعوتكم إلى إرسال أي استفسارات أو أسئلة لديكم إلى بريدنا الإلكتروني التالي: investor.relations@gulfcable.com وسيسعدنا تقديم الإيضاحات اللازمة. نتقدم إليكم بجزيل الشكر والتقدير على مشاركتكم في المؤتمر الهاتفي لهذا اليوم. كما نود أن نعرب عن تقديرنا لفريق الإدارة على مشاركته في هذا المؤتمر.

ونتطلع إلى لقائكم مجدداً في مؤتمرنا الهاتفي لنهاية العام.

***شكراً لكم.***

**Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P.**

# EARNINGS CONFERENCE CALL



**Period Ended 30 September 2026**

## 9M/Q3-2026

**17 November 2026**

**Cables that pulse with life**

www.gulfcable.com

## Speakers from Gulf Cables Group Management

| Name | Position |
|---|---|
| **Mr. Abdulrazaq Al-Dobayan** | Acting Chief Executive Officer |
| **Mr. Ahmad Tayem** | Executive Director of Finance |
| **Mr. Mahmoud El Mahmoud** | Investment Manager |

## Transcript

**Mr. Mahmoud El Mahmoud**: Good afternoon, all. Thank you for joining us for Gulf Cables Group's earnings conference call for the nine months and third quarter results of year 2026.

I am **Mahmoud El Mahmoud**, Investment Manager at Gulf Cables & Electrical Industries Group, joining with us **Mr. Abdulrazaq Al-Dobayan**, the Acting Chief Executive Officer, and **Mr. Ahmad Tayem**, the Executive Director of Finance, in this conference call.

Before we proceed, please note that certain statements made during this presentation may constitute forward-looking statements. These statements reflect Gulf Cables Group's current expectations and assumptions and are subject to risks, uncertainties, and other factors that could cause actual results to differ materially from those expressed or implied, potentially affecting the outcomes and financial implications of the plans discussed. Accordingly, such statements should not be regarded as guarantees of future performance, and undue reliance should not be placed on them.

Gulf Cables Group undertakes no obligation to revise or update its views regarding these risks and uncertainties or to publicly disclose any changes to the forward-looking statements made during this presentation. We also request you to review the full disclaimer included in today's presentation. By participating in this presentation or accepting copies of the presentation slides, you acknowledge and agree to be bound by the limitations set out in the disclaimer.

The conference call is scheduled as follows:

**Mr. Abdulrazaq**, Acting Chief Executive Officer, will provide an overview of the Group's performance.
The Group's financial performance will be presented by **Mr. Ahmad Tayem**, Executive Director of Finance.

After the presentations, queries session will follow, which will be addressed in the order they are received during the call.

Now I hand over the mic to our Acting Chief Executive Officer, **Mr. Abdulrazaq.**

Thank you, and over to you, **Mr. Abdulrazaq**.

**Mr. Abdulrazaq**: Thank you **Mr. Mahmoud**,

Good afternoon, everyone. Thank you for joining us for Gulf Cables Group's Nine-Month 2026 Earnings Conference Call.

I hope you are all doing well and feeling more at ease as the regional situation has shown signs of calming down.

The first nine months of 2026 were shaped by the regional conflict. Disruptions to oil production, shipping routes and trade affected businesses across Kuwait, resulting in longer delivery times, higher freight and insurance costs, and increased pressure on operating expenses. Commodity markets added further challenges, with copper, our principal raw material, rising to around USD 14,600 per tonne by the end of September, approximately 45 percent higher than a year earlier, while aluminium prices remained broadly stable.

Against this backdrop, our core business demonstrated resilience. Cable sales declined by 3 percent, while our contracting business grew by nearly 18 percent, keeping combined sales and contracting revenue broadly stable. The third quarter further reinforced this positive trend. Cable sales remained stable year on year, contracting activities continued to grow, and cable sales at the parent company in Kuwait increased by 2.3 percent. This performance gives us confidence as we enter the final quarter of the year.

During the first nine months of 2026, total revenue declined by 11.1 percent, while net profit decreased by 32.2 percent compared with the corresponding period in 2025. However, the positive performance of our cable business is encouraging, as the increase in gross profit reflects an improvement in profitability despite the challenging market conditions.

The Group's financial position remains solid, supported by shareholders' equity of KD 318 million and modest levels of borrowings.

Looking ahead to the remainder of 2026, the economic outlook for the GCC region remains uncertain, largely due to ongoing geopolitical tensions and their impact on regional trade and economic activity. Although some signs of recovery have emerged, the overall situation has yet to return to normal. Inflationary pressures, particularly those arising from higher import and commodity costs, also remain a concern.

Nevertheless, Kuwait's strong financial position and the Government's continued focus on infrastructure development and the energy sector provide some support for economic activity. Against this backdrop, we will continue to closely monitor regional and global developments, maintain strict cost discipline, strengthen operational efficiency, and take appropriate measures to mitigate external risks while remain focused on sustaining the Group's performance.

That's all from me now. **Mr. Ahmad Tayem**, Executive Director of Finance will provide a detailed and comprehensive analysis of our financials.

Thank you all, over to you **Mr. Ahmad.**

**Mr. Ahmad Tayem:** Thank you **Mr. Abdulrazaq**,

Good afternoon, everyone, and thank you for joining us today.

It is my pleasure to present the Group's financial performance for the first nine months of 2026, a period marked by significant challenges and uncertainty.

As you are all aware, the prevailing economic and geopolitical conditions have affected businesses across various sectors. Despite these challenges, we are proud that the Group has remained resilient and managed to achieve satisfactory results.

We believe that our performance during these challenging times reflects the success of our strategy to diversify the Group's sources of income, as well as our continued commitment to safeguard shareholders' interests and maintain the trust and confidence they have placed in us.

Let us start with **Slide 5** showing the performance highlights.

When we look into the 2026 nine months results, total revenue decreased by 11.1 percent to KD 82.0 million, compared with KD 92.2 million in the first nine months of 2025.

Net profit stood at KD 12.8 million, compared with KD 18.9 million in the same period last year. The decrease in net profit is due to decrease in the share of results of our associates and in the realized gain from investments at fair value through profit or loss.

Accordingly, earnings per share decreased to 62 fils, compared with 91 fils in 9M 2025.

When we see the Group's financial position at the end of September 2026, total assets decreased by 4.7 percent compared with the end of December 2025. However, they were 0.4 percent higher compared with the end of September 2025.

On the liabilities side, total liabilities increased to KD 60.7 million compared to KD 50.9 million at the end of December 2025.

Total equity decreased by 3.2 percent to KD 317.7 million as at the end of September 2026, compared with the corresponding period last year, and by 8.2 percent compared with the end of December 2025.

**Slide 6**, shows the breakdown of the Group's production and sales in weight, categorized by product and material.

The Group's cable sales volume decreased by 20.3 percent to 28.7 thousand MT during the first nine months of 2026, compared with 36.0 thousand MT during the corresponding period of 2025.

The total quantities of cables manufactured during the period decreased by 26.1 percent to 24.4 thousand MT compared to 33.0 thousand MT in the corresponding period of 2025.

Moving to **slide 7**, which shows the Group's revenue segments for the reporting period.

Total revenue recorded is KD 82 million, including KD 62 million from cable sales, KD 10.5 million from investments, and KD 9.5 million from contracting works.

Our subsidiaries, CARE Company and Refrigerating and Air Conditioning Systems Company, together generated KD 9.5 million in revenue under the contracting segment, compared to KD 8 million in the first nine months of 2025. This highlights the importance of diversifying our sources of revenue and income, as it helps reduce risks and maintain more stable and balanced revenue levels, particularly during challenging periods.

Looking at the geographical breakdown of our total cable sales and contracting works, out of the KD 71.4 million, KD 54.5 million came from our parent and subsidiary companies in Kuwait, while KD 16.9 million came from our subsidiary in Jordan.

Turning to cable sales by the parent company in Kuwait, the local private sector remained the largest contributor, with sales of KD 36.8 million in the first nine months of 2026, compared to KD 36.9 million in the same period of 2025, shows that the private sector sales nearly equal.

Our export sales, increased to KD 8.2 million, compared to KD 7.7 million in the nine months of 2025. The local public sector consisting of government and oil sectors showed a positive

movement, with sales increasing to KD 2.2 million, compared to KD 1.9 million in nine months of 2025.

**Slide 8** provides an overview of the Group's assets and liabilities.

The Group's total assets decreased from KD 397.2 million in December 2025 to KD 378.4 million at the end of September 2026. This decrease was mainly driven by a reduction in the carrying value of investments in associates and a decrease in investments at fair value through other comprehensive income.

Investments remained the largest component of the Group's assets, amounting to KD 303.3 million at the end of September 2026 which consists of KD 108.5 million in investments in associates and joint venture, KD 179.9 million in investments at fair value through other comprehensive income, and KD 14.9 million in investments at fair value through profit or loss.

On the right side of the slide, we can see the Group's total liabilities, which increased to KD 60.7 million at the end of September 2026 compared to 50.9 million in December 2025, mainly due to the increase in borrowings. Total borrowings increased from KD 28.8 million in December 2025 to KD 37.5 million at the end of September 2026.

Going to **slide 9** for our investment highlights.

The Group's carrying value of its investments in associates decreased by KD 9.8 million, from KD 115.7 million at the end of December 2025 to KD 105.9 million at the end of September 2026. This decrease was mainly due to cash dividends received and the share of other comprehensive losses recognized from associates during the nine months of the year.

Moving to investments classified as fair value through other comprehensive income, these decreased by 11.9 percent, from KD 204.2 million at the end of December 2025 to KD 179.9 million at the end of September 2026, mainly due to a decrease in the fair value of these investments. However, it shows an increase of 0.8 percent compared to September 2025. These investments mainly comprise equity instruments that are strategically held for medium to long-term objectives.

Investments at fair value through profit or loss increased by 136.5 percent compared to the end of December 2025.

The majority of our investments classified as FVTOCI and FVTPL are held in local quoted equity securities amounting to KD 142.2 million at the end of September 2026, followed by foreign unquoted securities amounting to KD 52.6 million.

In **Slide 10**, we can see the Group's cash flow waterfall.
Cash flow from operating activities, moved from a net cash inflow of KD 3.0 million in the first nine months of 2025 to a net cash outflow of KD 9.1 million in the same period of 2026.
In terms of investing activities, the Group generated a net cash inflow of KD 16.7 million, compared to KD 11.9 million in the first nine months of 2025.
As a result, total cash and cash equivalents at the end of September 2026 stood at KD 4.8 million, compared to KD 2.9 million at the end of September 2025.

Moving to **slide 11,** for the key ratios and margins. The Group's gross profit margin saw an increase from 10.1 percent in the first nine months of 2025 to 15.7 percent in this reporting period. This was as a result of the effective cost control efforts by the management which should be noticed along with the unexpected regional situation that broke out in February 2026.

Net profit margin declined from 26.2 percent to 17.9 percent mainly due to the decrease in investment income.

Current ratio decreased slightly from 1.5 to 1.4, while quick ratio increased from 0.6 to 0.8 and cash ratio remained the same at the end of September 2026 compared to the end of 2025.

Analyzing leverage, we can find that the Group's leverage ratios displayed an increasing trend at the end of the current period compared to the end of September 2025, mainly due to the increase in borrowings.

In **slide No. 12**, we can see the performance of our share compared with the Boursa All Share Index, Boursa Premier Market Index and Boursa Industrial Sector Index.

As shown in the chart, our share price has outperformed all three market indicators. This reflects the positive market sentiment towards the Group and investors' confidence in our overall performance and future prospects.

It also demonstrates the resilience of our share performance and its ability to deliver higher returns to shareholders compared with the relevant market benchmarks.

Furthermore, our book value per share resumed its growth during the second and third quarters of 2026, following the decline recorded in the first quarter, which was mainly attributable to a decrease in the cumulative changes in the fair value of our investments.

That concludes my remarks for today's call.

We remain hopeful that the geopolitical situation will be resolved in the near future, paving the way for a more stable and favourable business environment. This would, we hope, create better performance and results in the remainder of the year.

Thank you all for your time and participation. Now back to **Mr. Mahmoud**, to lead the question-and-answer session.

**Mr. Mahmoud El Mahmoud**: Thank you, **Mr. Ahmad**.

We will now open the floor for the question-and-answer session.

As we have not received any questions so far, if you have any questions or inquiries, please feel free to send them to our email address: investor.relations@gulfcable.com. We will be happy to provide the necessary clarifications.

We sincerely thank all of you for joining today's conference call. We would also like to express our appreciation to the management team for their participation.

We look forward to meeting you all again at our annual conference call.

***Thank you.***



# INVESTORS PRESENTATION

**Period Ended 30 September 2026**

## 9M/Q3-2026

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

# DISCLAIMER

## *FORWARD-LOOKING STATEMENTS*

*The information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all of the information that is material to an investor.*

*This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.*

*No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.*

*No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.*

*This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/transaction. Past performance is not indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.*

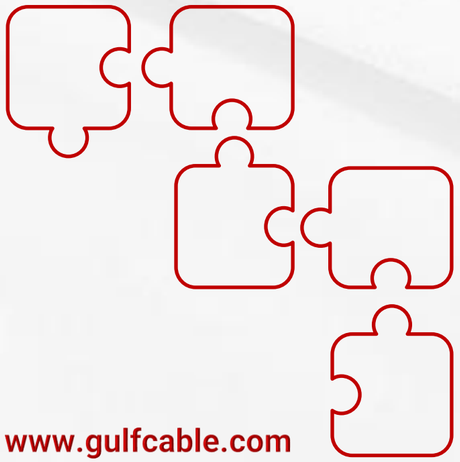
*This presentation may contain forward-looking statements that involve assumptions, risks and uncertainties. These statements may be identified by such words as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.*

## *ROUNDING ADJUSTMENTS*

*Certain monetary amounts, percentages and other figures included in this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentages that precede them.*

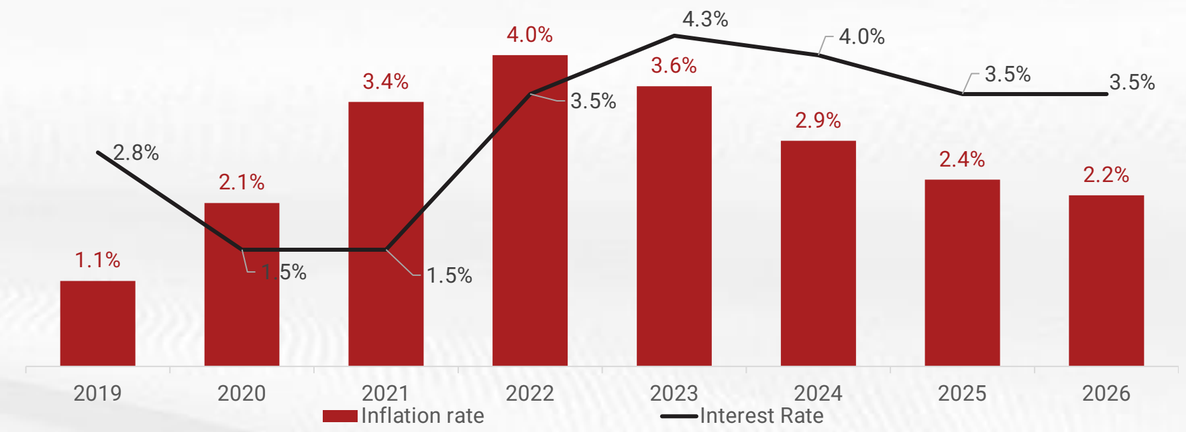
# CONTENTS


- Economic Highlights
- Performance & Production Highlights
- Revenue Segments
- Assets, Liabilities, Investments and Cash Flow
- Ratios and Stock Performance
- Appendix

# ECONOMIC HIGHLIGHTS

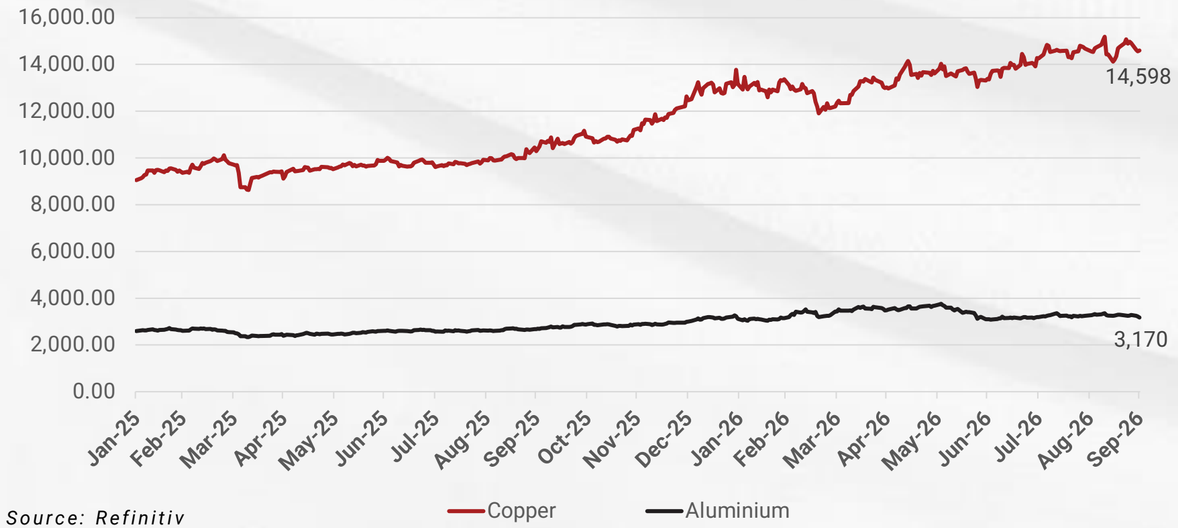
## KUWAIT INFLATION RATE




*Source: CBK, IMF Database.*

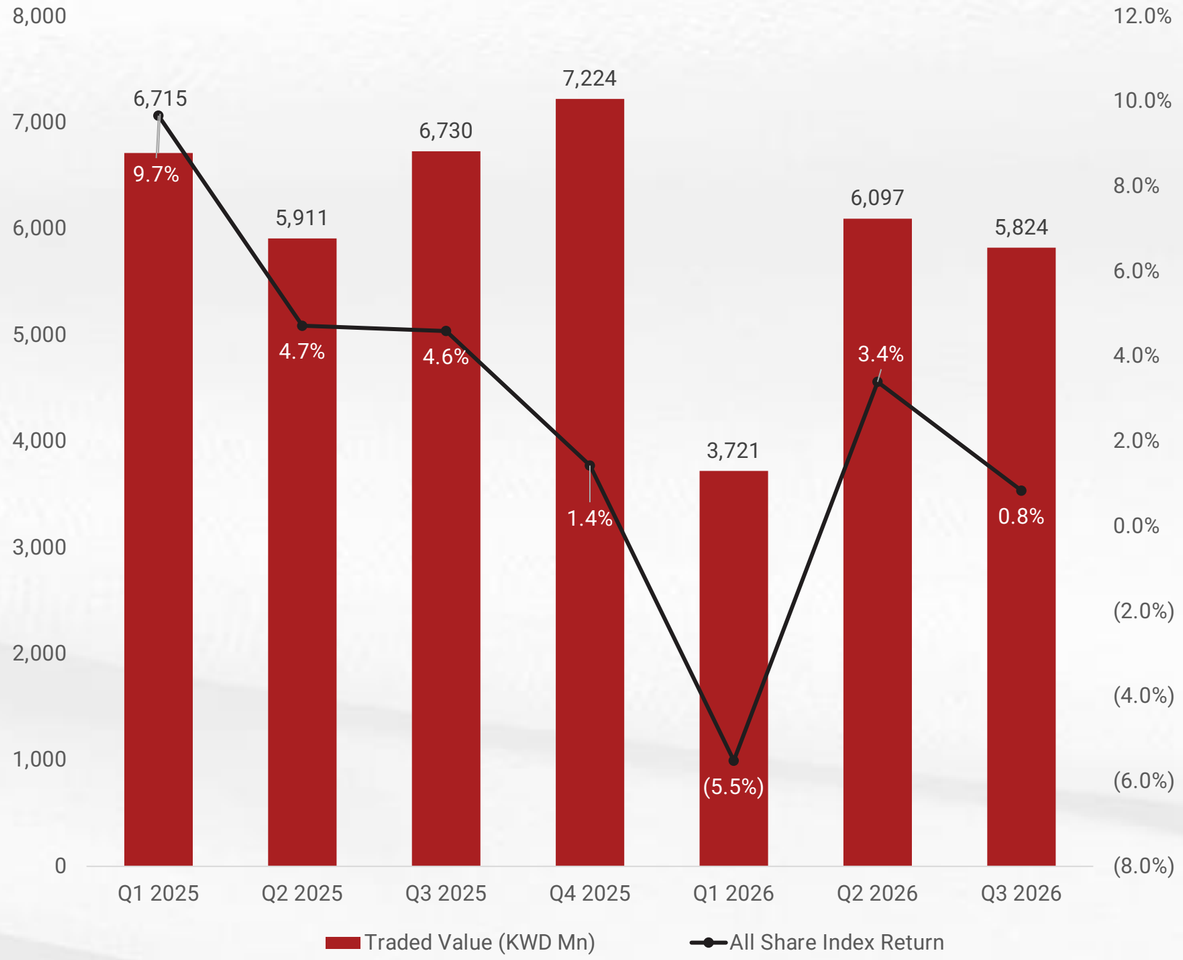
.

## COMMODITY PRICE MOVEMENT (USD/TONNE)




*Source: Refinitiv*

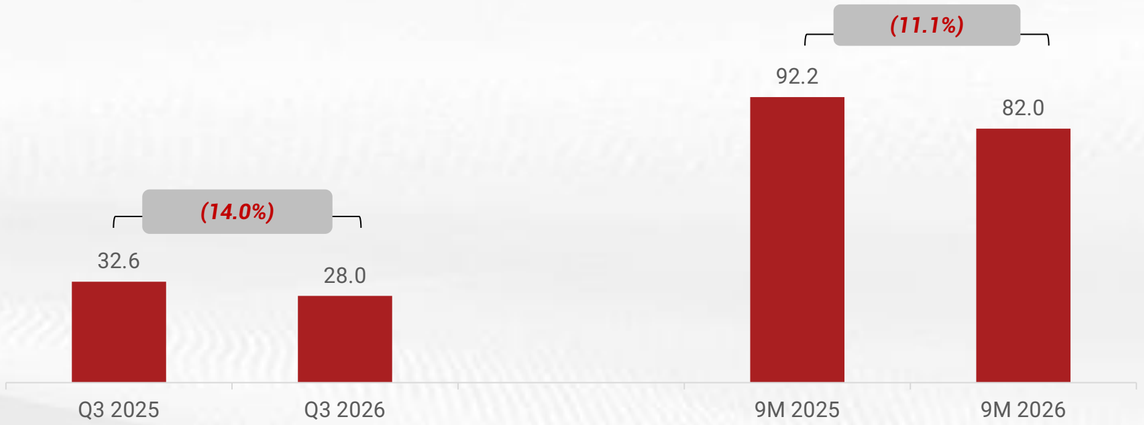
## KUWAIT MARKET RETURN



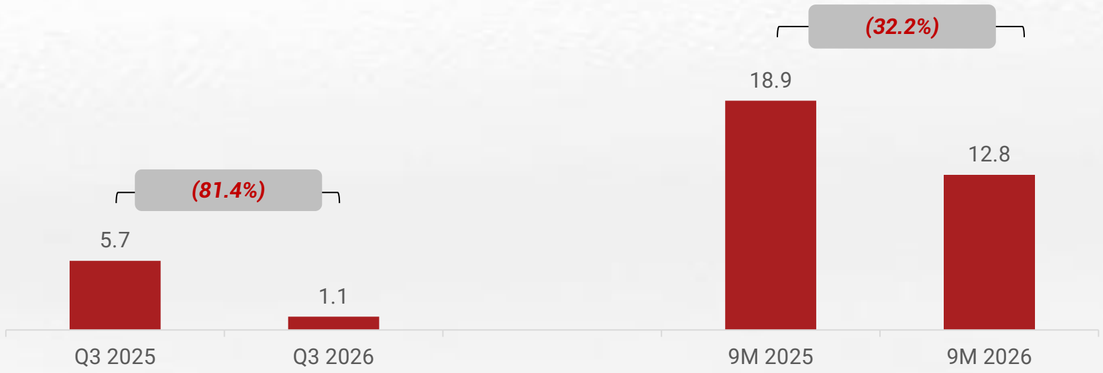

*Source: Refinitiv, Boursa Kuwait*

# PERFORMANCE HIGHLIGHTS

## TOTAL REVENUE (KWD Mn)

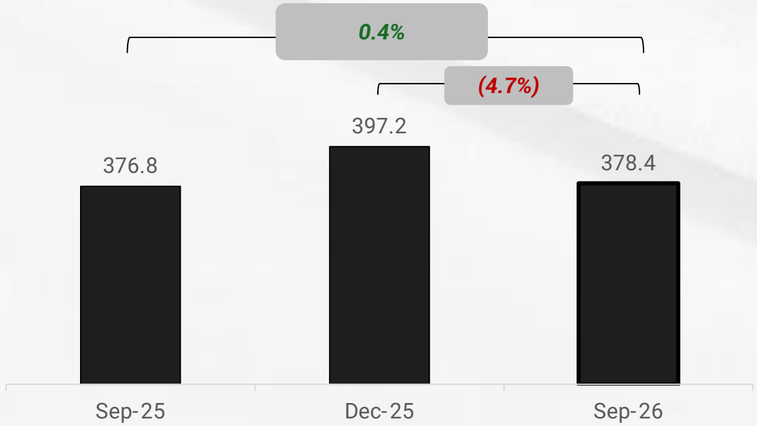



## NET PROFIT (KWD Mn)

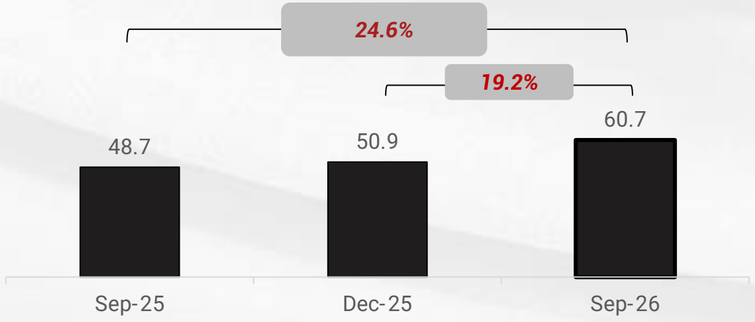



* *Total revenue consist of cable sales, contracting revenue and investment revenue*

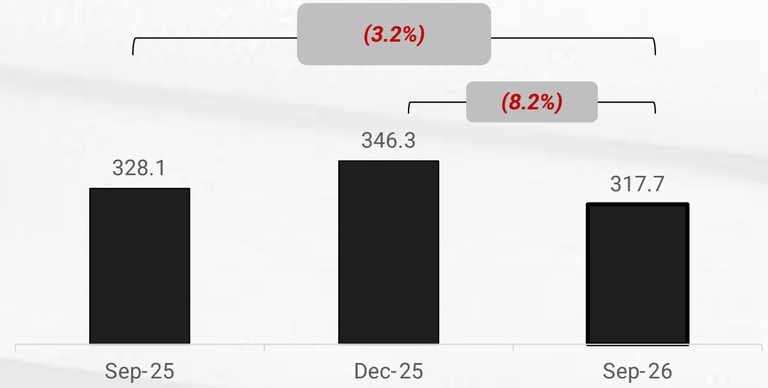
## ASSETS (KWD Mn)




## LIABILITIES (KWD Mn)

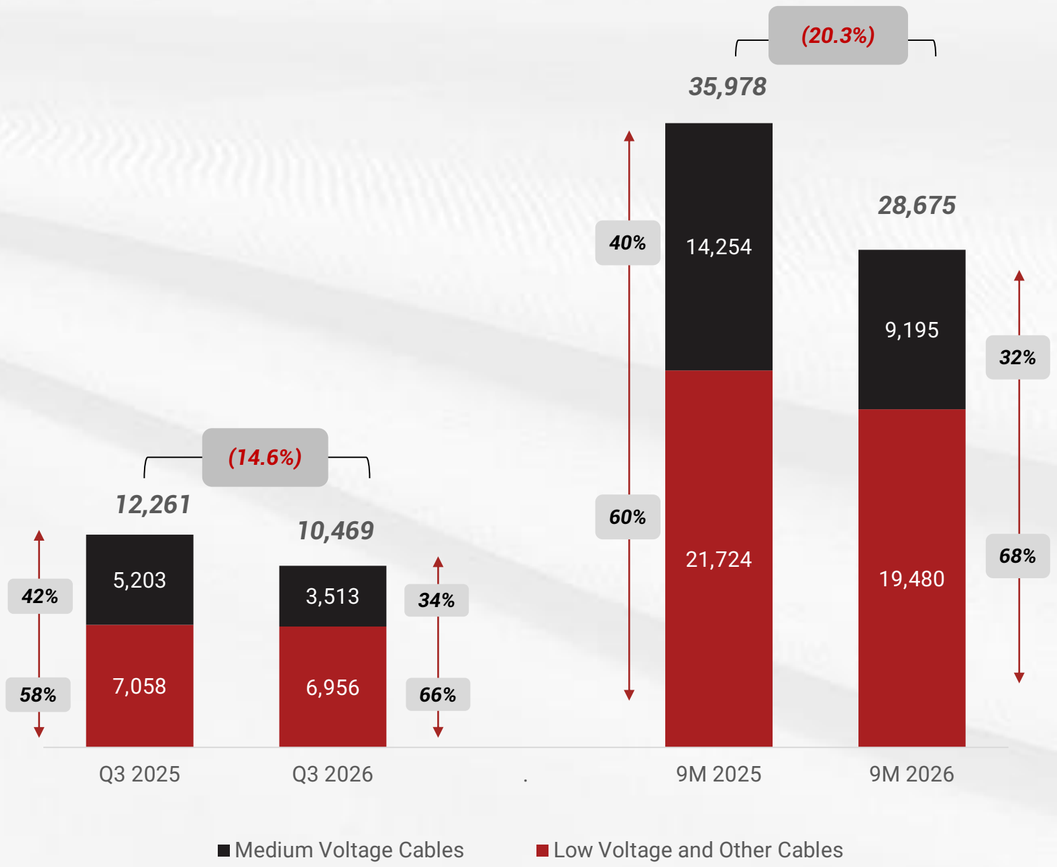



## EQUITY (KWD Mn)

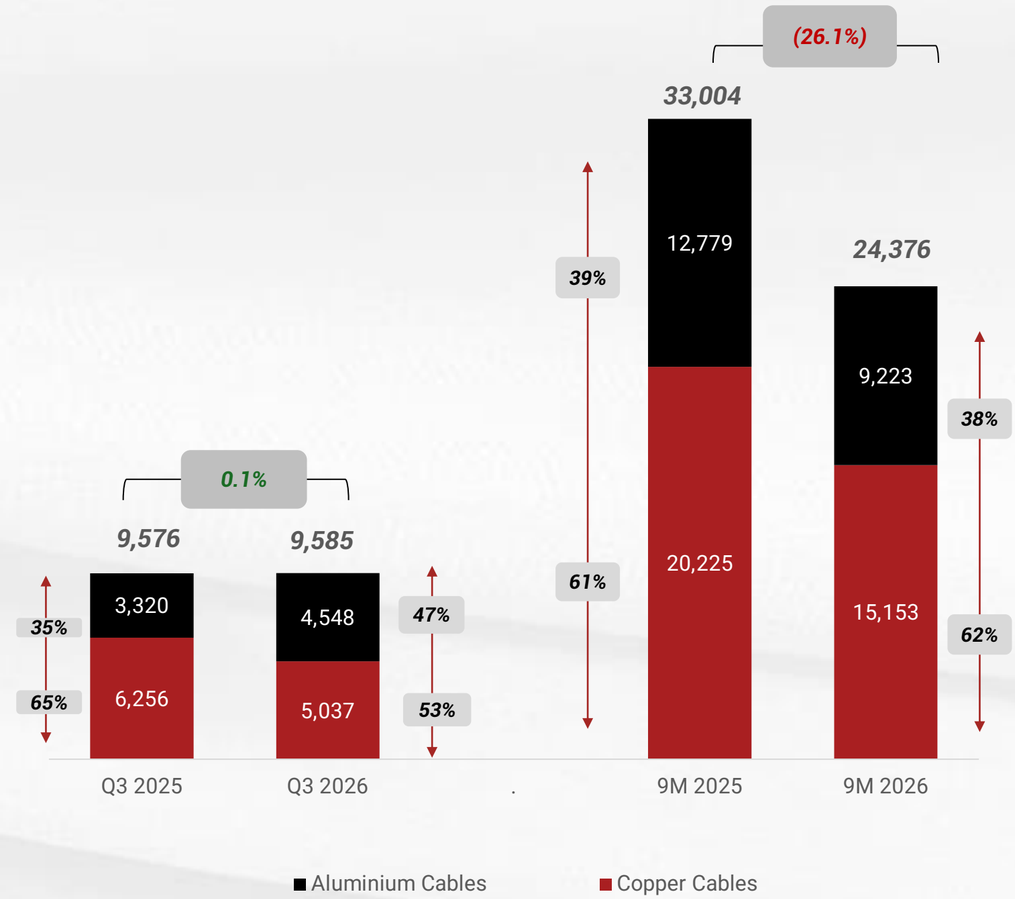


# PRODUCTION HIGHLIGHTS

## GROUP SALES BREAKDOWN BY PRODUCT (MT)

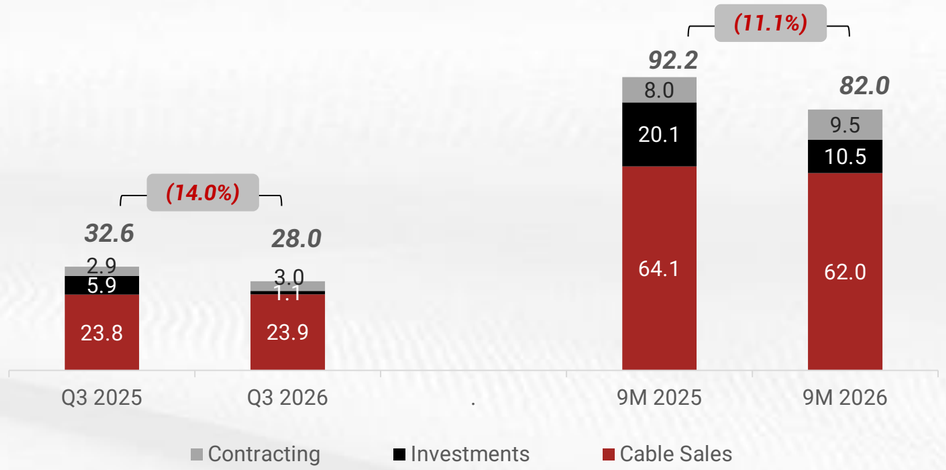



## PRODUCTION BREAKDOWN BY MATERIAL (MT)

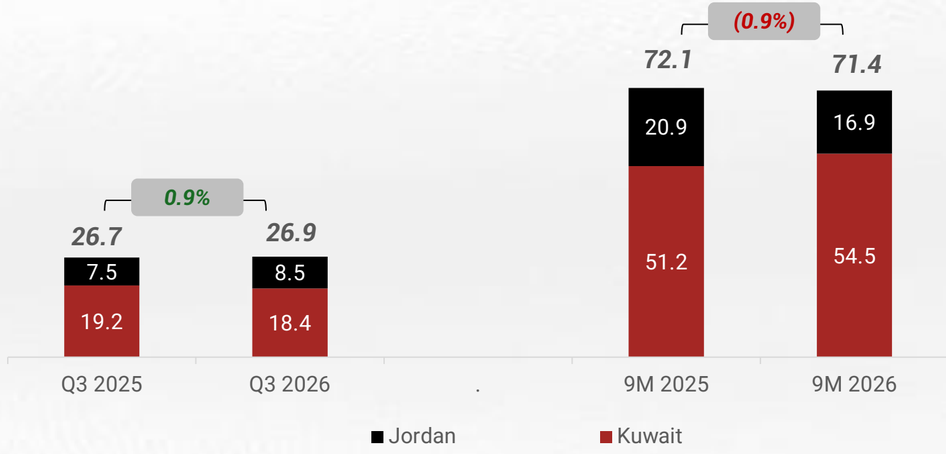


# REVENUE SEGMENTS

## TOTAL REVENUE BREAKDOWN (KWD Mn)




## SALES & CONTRACTING REVENUE (KWD Mn)

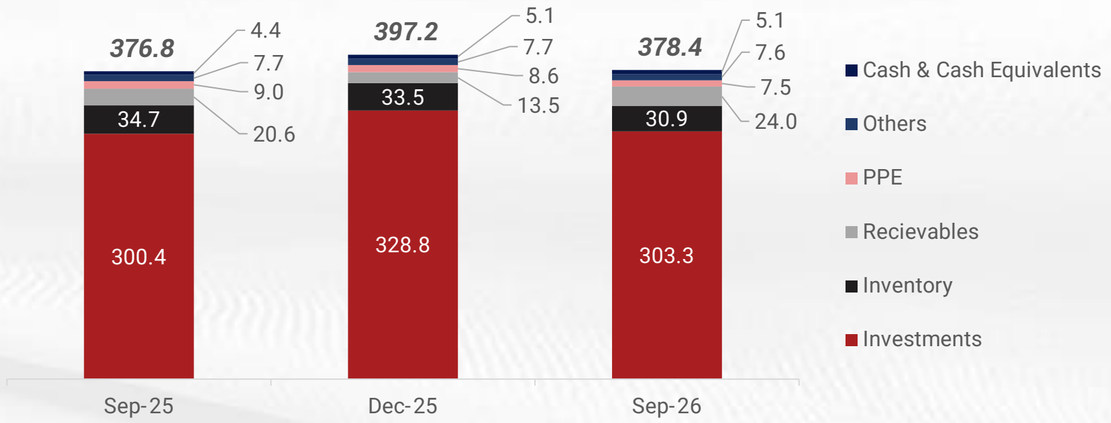



## KUWAIT CABLE SALES (KWD Mn)

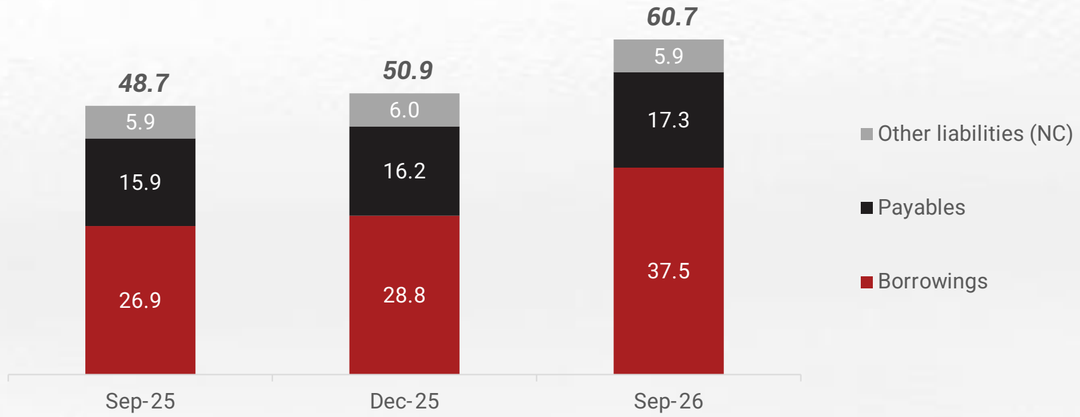


# TOTAL ASSETS AND LIABILITIES

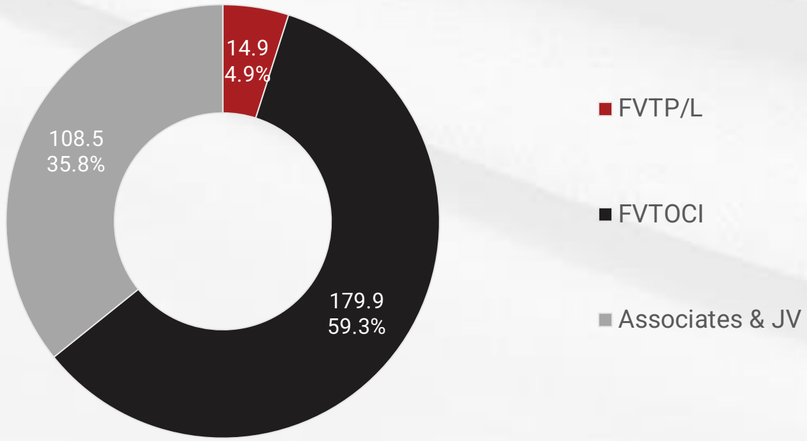
## TOTAL ASSETS (KWD Mn)



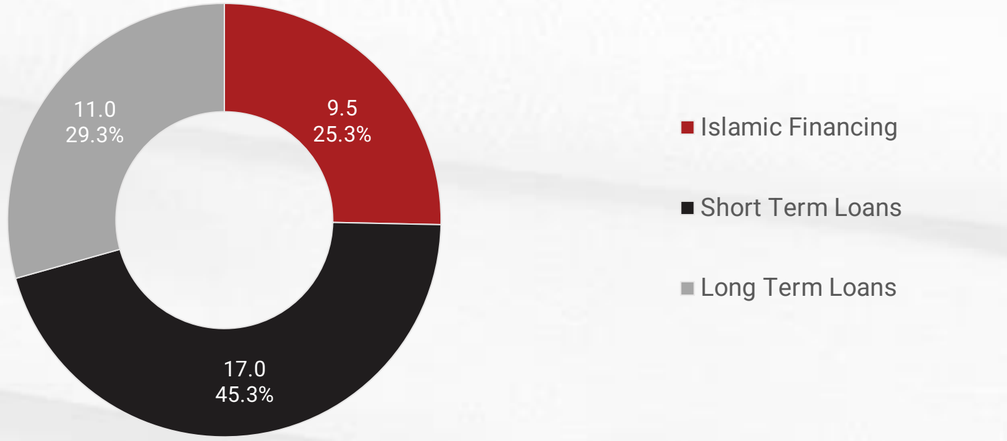

## TOTAL LIABILITIES (KWD Mn)




## INVESTMENTS (KWD Mn)




## BORROWINGS (KWD Mn)



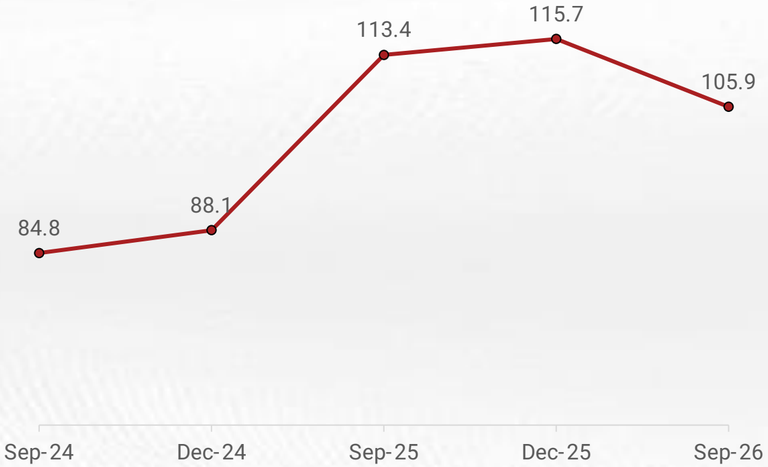

*Note: Investments and Borrowings presented above are as at 30-September-2026.*

# INVESTMENT HIGHLIGHTS

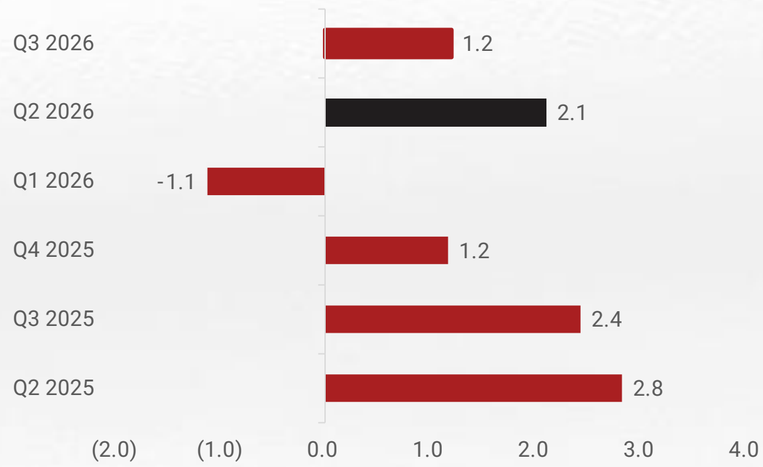
## INVESTMENT IN ASSOCIATES

| | 9M 2025 | 9M 2026 |
|---|---|---|
| National Investments Company | 26.98% | 26.99% |
| HEISCO | 28.33% | 28.33% |
| First Investment | 27.07% | 27.07% |
| TEAM | 50.00% | 50.00% |

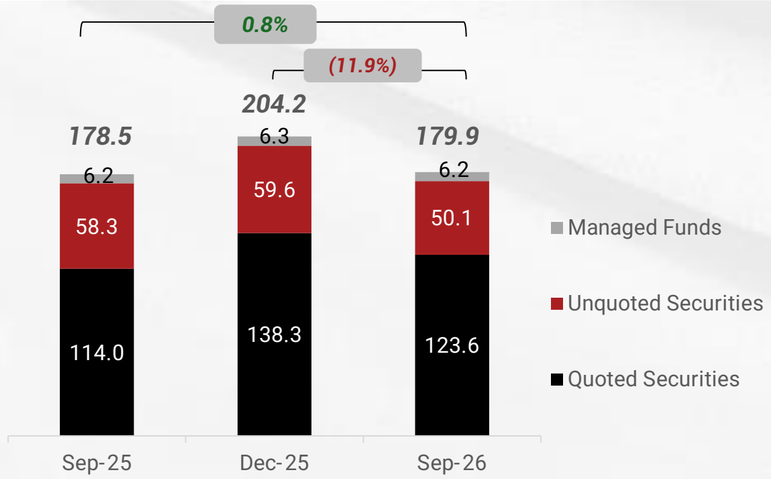
## ASSOCIATES CARRYING VALUE (KWD Mn)



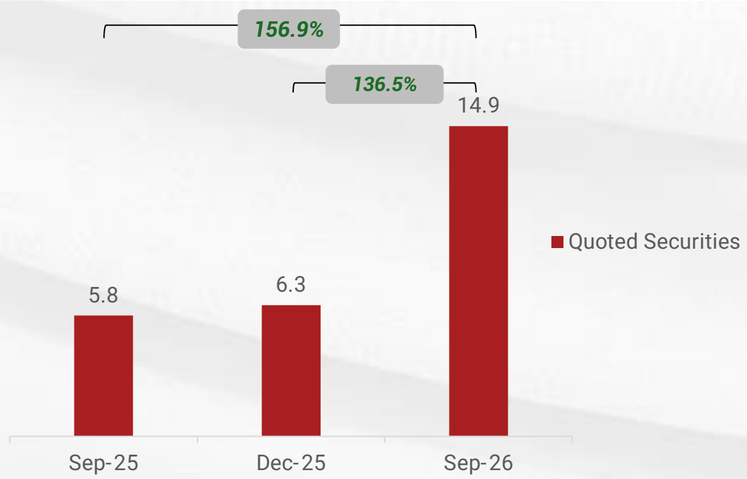

## ASSOCIATES SHARE OF RESULTS (KWD Mn)



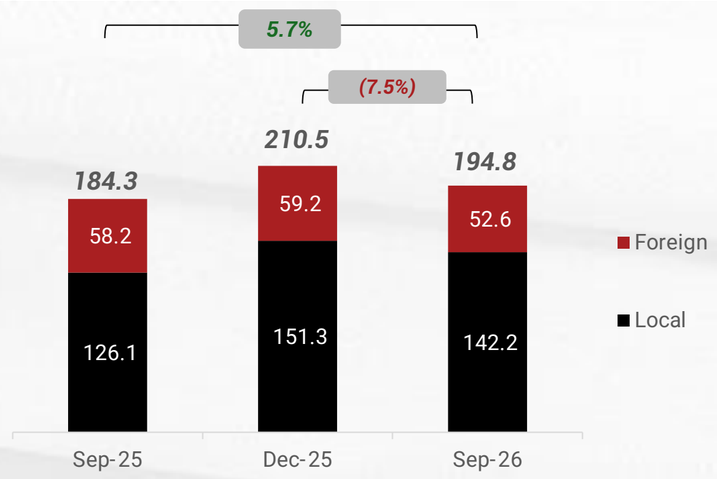

## FAIR VALUE THROUGH OCI (KWD Mn)




## FAIR VALUE THROUGH P/L (KWD Mn)

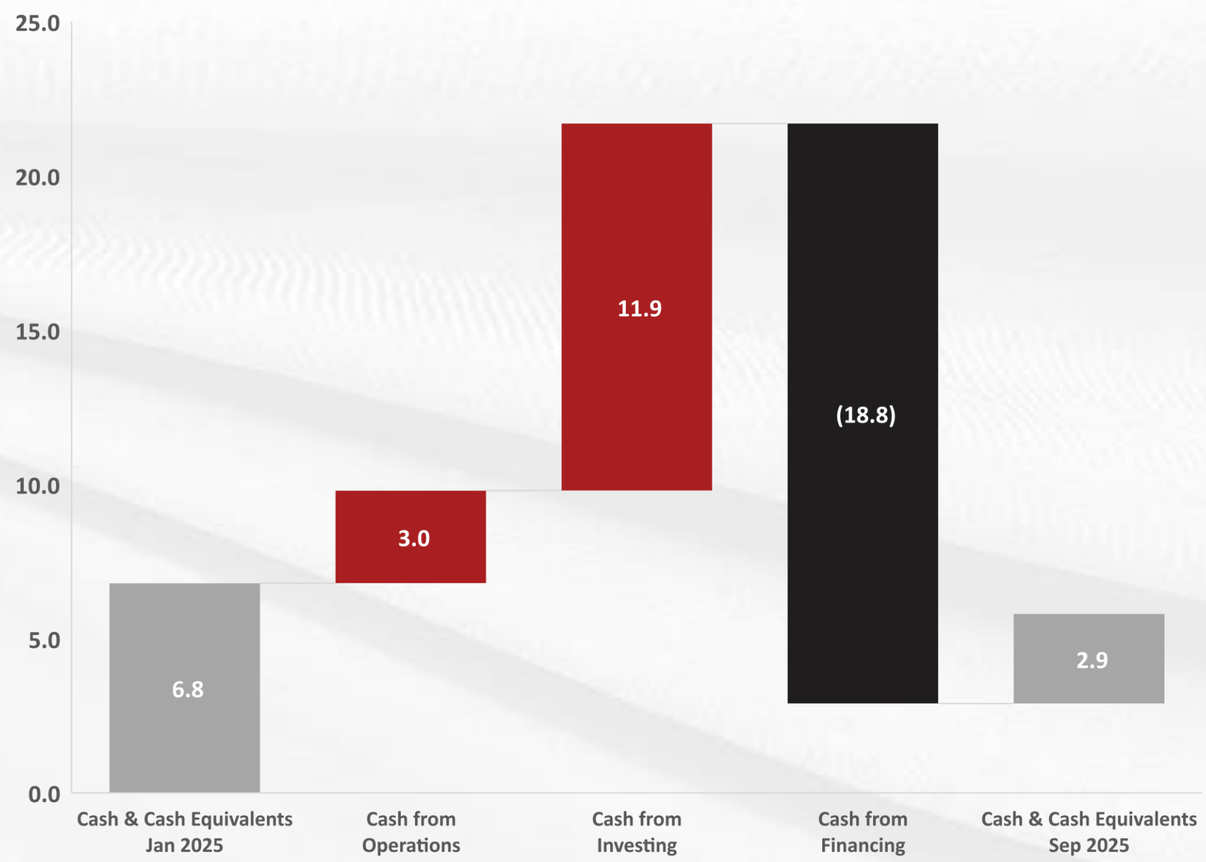



## FVTP/L & FVTOCI GEOGRAPHIC BREAKDOWN (KWD Mn)

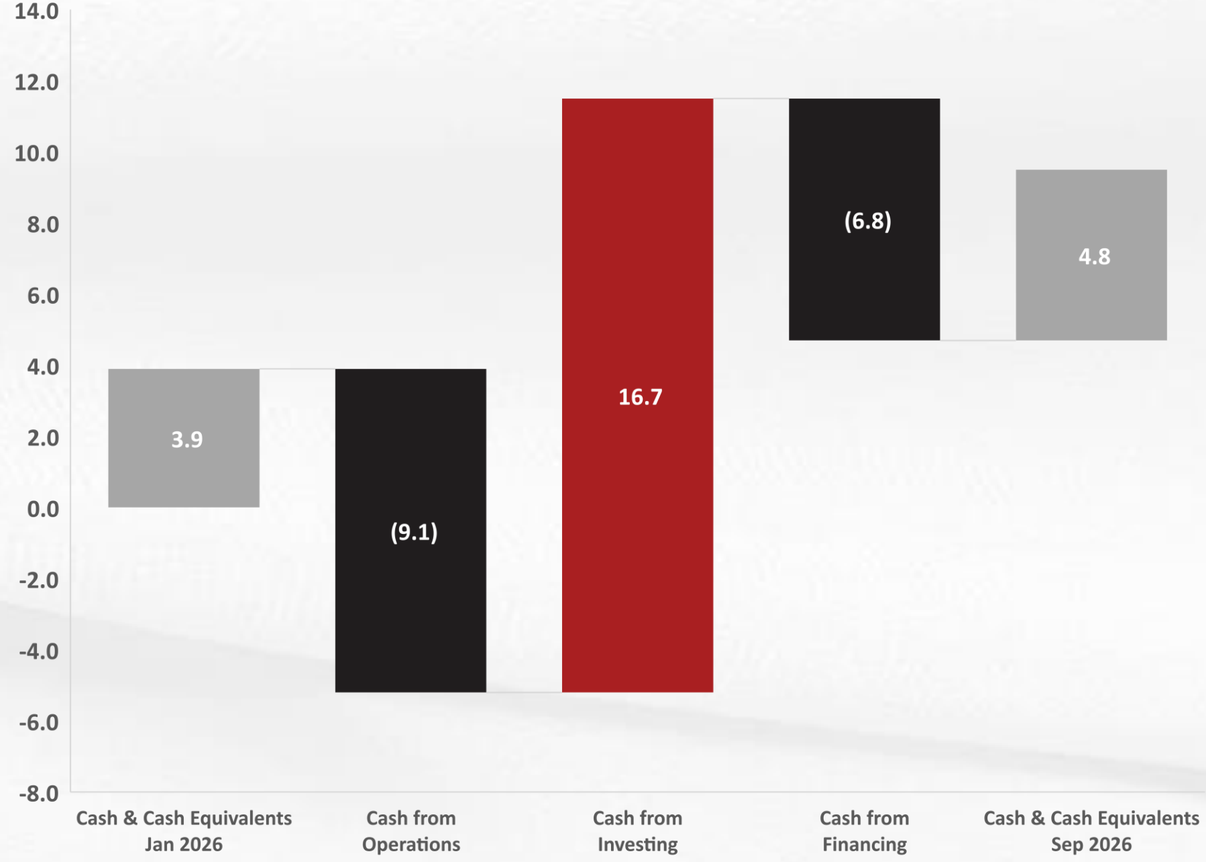


# CASH FLOW

## CASH FLOW WATERFALL (KWD Mn)




9M 2025



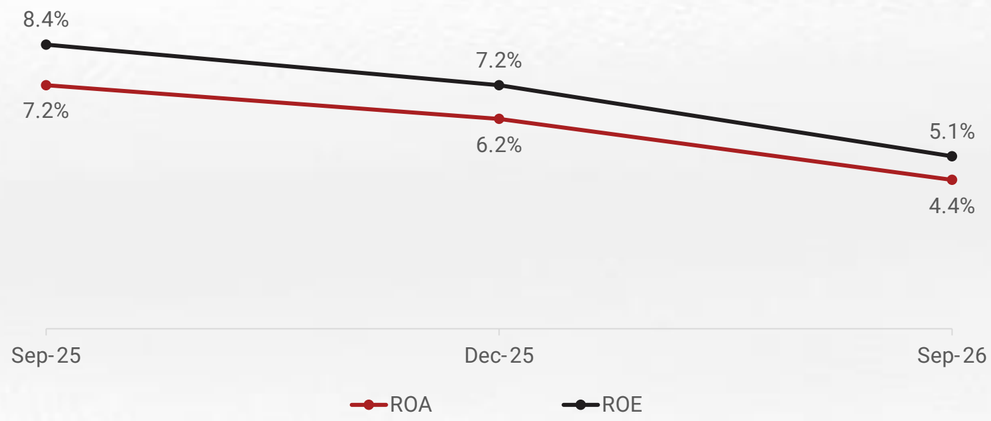

9M 2026

# RATIOS AND MARGINS

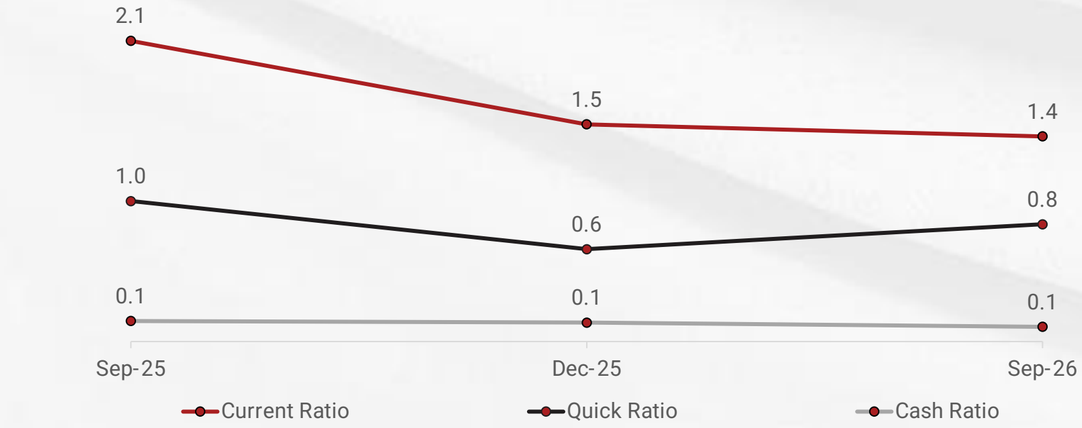
## GROSS PROFIT MARGIN & NET PROFIT MARGIN



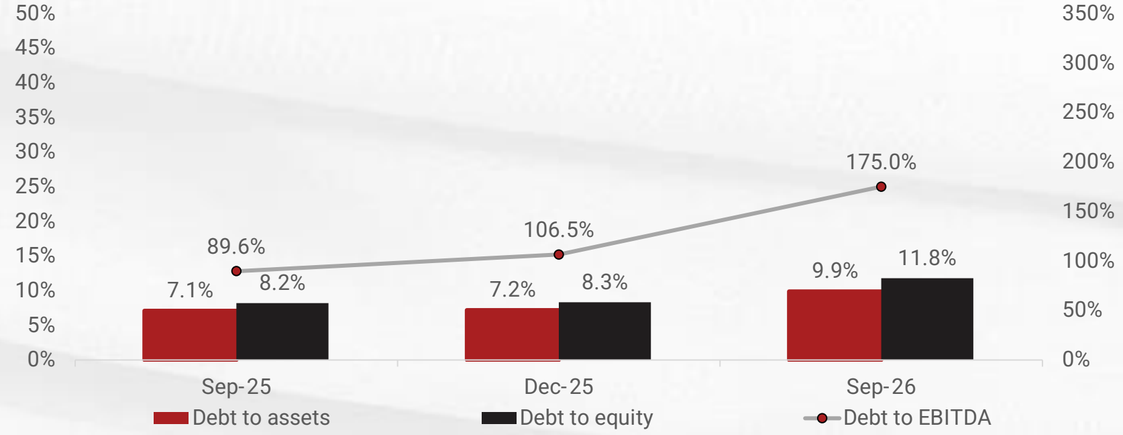

## ROA & ROE (Annualized)




## LIQUIDITY RATIOS

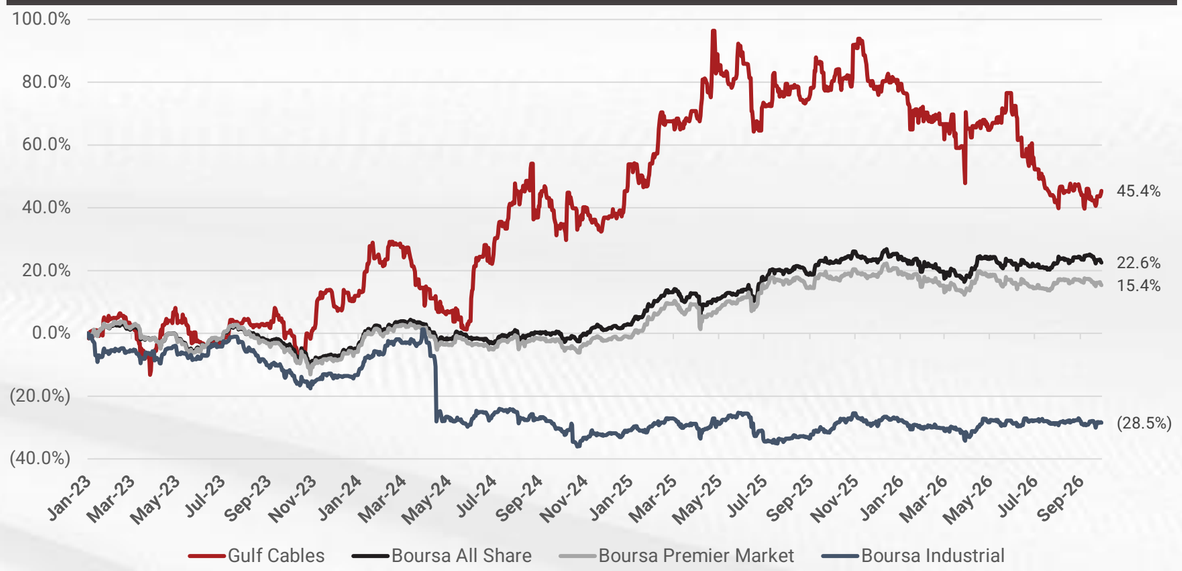



## LEVERAGE RATIOS

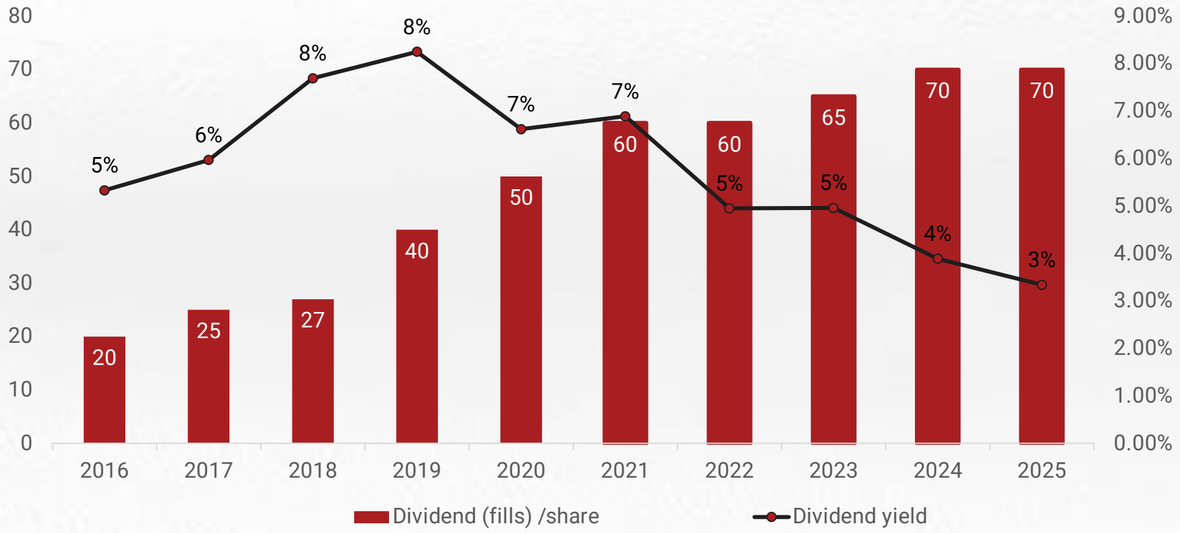


# STOCK PERFORMANCE

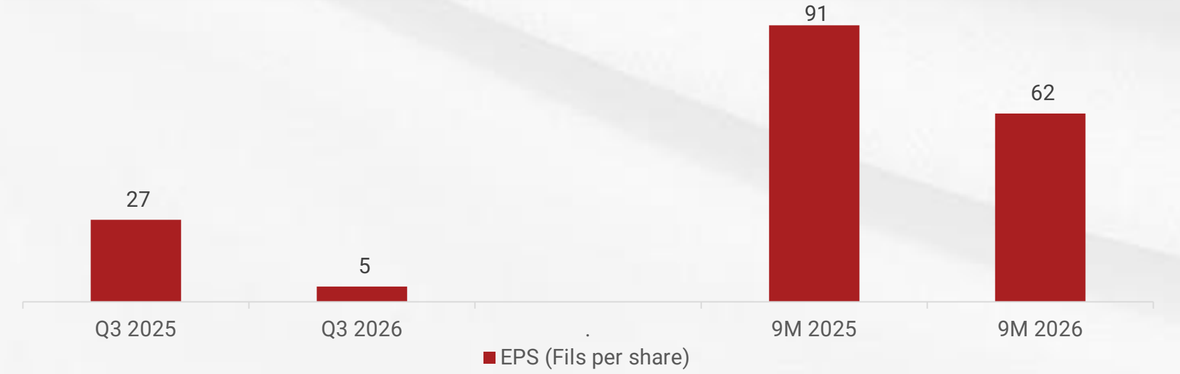
## SHARE PERFORMANCE (VS BOURSA KUWAIT ALL SHARE)




## HISTORICAL DIVIDENDS




## EARNINGS PER SHARE




## BOOK VALUE PER SHARE




*Source: Refinitiv*

# QUESTIONS & ANSWERS



www.gulfcable.com

Cables that pulse with life

# APPENDIX



www.gulfcable.com

Cables that pulse with life

# CONSOLIDATED STATEMENT OF PROFIT OR LOSS

| KWD | Q3 2025 | Q3 2026 | 9M 2025 | 9M 2026 |
|---|---|---|---|---|
| Sales & Contracting Revenue | 26,705,418 | 26,939,886 | 72,065,341 | 71,449,115 |
| Cost of Revenue | (24,156,577) | (23,329,367) | (64,796,017) | (60,217,792) |
| Gross Profit | 2,548,841 | 3,610,519 | 7,269,324 | 11,231,323 |
| Gains/(Losses) from Investments at FVTPL | 3,254,935 | (337,068) | 5,445,603 | 771,256 |
| Dividend Income | 197,395 | 211,404 | 7,454,813 | 7,546,379 |
| Other Investment Gains/(Losses) | (3,684) | (10,698) | (53,459) | 975 |
| Share of Results of Associates & JV | 2,423,611 | 1,208,852 | 7,294,376 | 2,211,234 |
| Interest and Other Income | 157,418 | 55,393 | 173,820 | 110,564 |
| Foreign Currency Exchange Gain | 53,246 | 114,776 | 226,334 | 251,256 |
| Total Income (after Gross Profit) | 8,631,762 | 4,853,178 | 27,810,811 | 22,122,987 |
| | | | | |
| General & Administrative Expenses | (1,628,205) | (2,287,750) | (4,897,734) | (5,369,269) |
| Commercial Expenses | (727,329) | (1,108,272) | (2,007,550) | (2,762,767) |
| Provision Reversal for Doubtful Debts (net) | 298,693 | 252,502 | 359,874 | 708,508 |
| Provision Charge for Slow-Moving Inventories (net) | (10,356) | (7,681) | (96,489) | (36,162) |
| Finance Costs | (391,727) | (388,129) | (1,262,330) | (1,037,787) |
| Total Expenses | (2,458,924) | (3,539,330) | (7,904,229) | (8,497,477) |
| Profit Before Taxation & Directors' Remuneration | 6,172,838 | 1,313,848 | 19,906,582 | 13,625,510 |
| Provision for Taxation | (410,346) | (178,253) | (778,209) | (576,126) |
| Board of Directors' Remuneration | (76,250) | (76,250) | (228,750) | (228,750) |
| Profit for the Period | 5,686,242 | 1,059,345 | 18,899,623 | 12,820,634 |
| — Attributable to Owners of the Parent Co. | 5,666,555 | 1,035,335 | 18,871,938 | 12,772,984 |
| — Attributable to Non-Controlling Interests | 19,687 | 24,010 | 27,685 | 47,650 |
| | | | | |
| EPS (Fils per share) | 27 Fils | 5 Fils | 91 Fils | 62 Fils |

# CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION

| KWD | Sept 2025 | Dec 2025 | Sept 2026 |
|---|---|---|---|
| Goodwill & Other Intangibles | 7,700,883 | 7,670,838 | 7,581,332 |
| Property, Plant & Equipment | 8,864,982 | 8,566,475 | 7,487,165 |
| Right-of-Use Assets | 133,373 | 76,427 | 41,840 |
| Investment in Associates & JV | 116,057,363 | 118,303,939 | 108,527,243 |
| Investments at FVTOCI | 178,578,131 | 204,187,265 | 179,863,830 |
| Other Receivables | 424,368 | 134,520 | 440,583 |
| Total Non-Current Assets | 311,759,100 | 338,939,464 | 303,941,993 |
| Inventories | 34,687,354 | 33,487,754 | 30,893,303 |
| Trade Accounts Receivable | 17,371,713 | 10,677,218 | 15,637,109 |
| Other Receivables & Prepayments | 2,819,192 | 2,708,053 | 7,893,489 |
| Investments at FVTPL | 5,756,573 | 6,318,061 | 14,929,322 |
| Cash & Cash Equivalents | 4,441,263 | 5,059,216 | 5,136,140 |
| Total Current Assets | 65,076,095 | 58,250,302 | 74,489,363 |
| TOTAL ASSETS | 376,835,195 | 397,189,766 | 378,431,356 |
| Share Capital | 20,993,131 | 20,993,131 | 20,993,131 |
| Share Premium | 29,160,075 | 29,160,075 | 29,160,075 |
| Treasury Shares | (2,599,824) | (2,599,824) | (3,663,778) |
| Statutory, Voluntary & General Reserves | 76,290,067 | 78,609,419 | 78,609,419 |
| Other Components of Equity | 139,660,075 | 154,339,138 | 126,880,593 |
| Retained Earnings | 64,061,557 | 65,196,196 | 65,141,088 |
| Equity Attr. to Owners of Parent Co. | 327,565,080 | 345,698,135 | 317,120,528 |
| Non-Controlling Interests | 551,368 | 560,767 | 612,349 |
| Total Equity | 328,116,448 | 346,258,902 | 317,732,877 |
| Provision for Employee End-of-Service Benefits | 5,876,808 | 5,950,218 | 5,833,370 |
| Borrowings | 11,018,000 | 5,520,000 | - |
| Other Payables | 103,849 | 143,442 | 87,054 |
| Lease Liabilities | 19,979 | 10,551 | 20,744 |
| Total Non-Current Liabilities | 17,018,636 | 11,624,211 | 5,941,168 |
| Trade Accounts Payable | 4,105,091 | 3,164,742 | 4,952,411 |
| Other Payables & Accruals | 11,675,374 | 12,873,775 | 12,262,893 |
| Lease Liabilities | 2,246 | 10,674 | 17,087 |
| Borrowings | 14,512,500 | 22,274,000 | 37,518,000 |
| Due to Banks | 1,404,899 | 983,462 | 6,920 |
| Total Current Liabilities | 31,700,111 | 39,306,653 | 54,757,311 |
| Total Liabilities | 48,718,747 | 50,930,864 | 60,698,479 |
| TOTAL EQUITY & LIABILITIES | 376,835,195 | 397,189,766 | 378,431,356 |

# COMMON SIZE ANALYSIS

| Consolidated Statement Of Profit Or Loss | 9M 2025 | 2025 | 9M 2026 |
|---|---|---|---|
| Sales & Contracting Revenue | 100.0% | 100.0% | 100.0% |
| Cost of Revenue | (89.9%) | (88.4%) | (84.3%) |
| Gross Profit | 10.1% | 11.6% | 15.7% |
| Gains from Investments at FVTPL | 7.6% | 6.1% | 1.1% |
| Dividend Income | 10.3% | 7.9% | 10.6% |
| Other Investment Gains/(Losses) | (0.1%) | 0.0% | 0.0% |
| Share of Results of Associates & JV | 10.1% | 8.9% | 3.1% |
| Interest and Other Income | 0.2% | 0.3% | 0.2% |
| Foreign Currency Exchange Gain | 0.3% | 0.3% | 0.4% |
| Total Income (after Gross Profit) | 38.6% | 35.0% | 31.0% |
| General & Administrative Expenses | (6.8%) | (7.0%) | (7.5%) |
| Commercial Expenses | (2.8%) | (2.7%) | (3.9%) |
| Provision Reversal for Doubtful Debts (net) | 0.5% | 1.1% | 1.0% |
| Provision Charge for Slow-Moving Inventories (net) | (0.1%) | (0.1%) | (0.1%) |
| Finance Costs | (1.8%) | (1.7%) | (1.5%) |
| Total Expenses | (11.0%) | (10.5%) | (11.9%) |
| Profit Before Taxation & Directors' Remuneration | 27.6% | 24.5% | 19.1% |
| Provision for Taxation | (1.1%) | (0.9%) | (0.8%) |
| Board of Directors' Remuneration | (0.3%) | (0.3%) | (0.3%) |
| Profit for the Period | 26.2% | 23.3% | 17.9% |

| Consolidated Statement Of Financial Position | 9M 2025 | 2025 | 9M 2026 |
|---|---|---|---|
| Goodwill & Other Intangibles | 2.0% | 1.9% | 2.0% |
| Property, Plant & Equipment | 2.4% | 2.2% | 2.0% |
| Right-of-Use Assets | 0.0% | 0.0% | 0.0% |
| Investment in Associates & JV | 30.8% | 29.8% | 28.7% |
| Investments at FVTOCI | 47.4% | 51.4% | 47.5% |
| Other Receivables | 0.1% | 0.0% | 0.1% |
| Total Non-Current Assets | 82.7% | 85.3% | 80.3% |
| Inventories | 9.2% | 8.4% | 8.2% |
| Trade Accounts Receivable | 4.6% | 2.7% | 4.1% |
| Other Receivables & Prepayments | 0.7% | 0.7% | 2.1% |
| Investments at FVTPL | 1.5% | 1.6% | 3.9% |
| Cash & Cash Equivalents | 1.2% | 1.3% | 1.4% |
| Total Current Assets | 17.3% | 14.7% | 19.7% |
| TOTAL ASSETS | 100.0% | 100.0% | 100.0% |
| Share Capital | 5.6% | 5.3% | 5.5% |
| Share Premium | 7.7% | 7.3% | 7.7% |
| Treasury Shares | (0.7%) | (0.7%) | (1.0%) |
| Statutory, Voluntary & General Reserves | 20.2% | 19.8% | 20.8% |
| Other Components of Equity | 37.1% | 38.9% | 33.5% |
| Retained Earnings | 17.0% | 16.4% | 17.2% |
| Equity Attr. to Owners of Parent Co. | 86.9% | 87.0% | 83.8% |
| Non-Controlling Interests | 0.1% | 0.1% | 0.2% |
| Total Equity | 87.1% | 87.2% | 84.0% |
| Provision for Employee End-of-Service Benefits | 1.6% | 1.5% | 1.5% |
| Borrowings | 2.9% | 1.4% | 0.0% |
| Other Payables | 0.0% | 0.0% | 0.0% |
| Lease Liabilities | 0.0% | 0.0% | 0.0% |
| Total Non-Current Liabilities | 4.5% | 2.9% | 1.6% |
| Trade Accounts Payable | 1.1% | 0.8% | 1.3% |
| Other Payables & Accruals | 3.1% | 3.2% | 3.2% |
| Lease Liabilities | 0.0% | 0.0% | 0.0% |
| Borrowings | 3.9% | 5.6% | 9.9% |
| Due to Banks | 0.4% | 0.2% | 0.0% |
| Total Current Liabilities | 8.4% | 9.9% | 14.5% |
| Total Liabilities | 12.9% | 12.8% | 16.0% |
| TOTAL EQUITY & LIABILITIES | 100.0% | 100.0% | 100.0% |

# THANK YOU




Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

www.gulfcable.com

Cables that pulse with life

BASEC ISO 9001 CERTIFICATE No.: CS1-212
UKAS MANAGEMENT SYSTEMS FM54
TÜVRheinland CERTIFIED
Management System
ISO 9001:2015
ISO 14001:2015
ISO 45001:2018
www.tuv.com
ID 9000040719